

START-REC



Brochure

Presentazione Aziendale

Nasce nel novembre **2012** per iniziativa dei soci con ventennale esperienza nel settore dei servizi alle imprese e immobiliare.

L'obiettivo primario della società è quello di assistere le aziende, con particolare riguardo alle PMI (piccole e medie imprese), nella gestione del ciclo produttivo, nell'analisi finanziaria, nell'analisi del ciclo del credito, nella promozione del proprio brevetto e in tutto ciò che ruota intorno al mondo azienda.

Il portafoglio immobiliare a disposizione dell'azienda consente altresì di poter offrire la propria consulenza e assistenza per chi ha volontà di investire nel settore.

START-REC si avvale di una ORGANIZZAZIONE di seri e preparati liberi professionisti e aziende (oggi ben 250) dislocati in tutta Italia e all'estero - ognuno specializzato nel proprio settore - che consente di poter soddisfare i propri clienti di ogni esigenza occorresse loro; tutto questo ha fatto sì che **START-REC S.r.l.** potesse diventare la **prima GLOBAL CONSULTING italiana**.

START-REC S.r.l.

per le aziende che devono nascere ... e per quelle che vogliono rinascere

AMMINISTRATORE UNICO: ANTONELLA QUICI



Non devo dire grazie a nessuno se non a me stessa, alla mia tenacia, alla mia determinazione, alla forza di volontà a voler realizzare, costi quel che costi, i miei sogni nel cassetto e al mio amato Marco (r.i.p.) che ha sempre creduto in me e nelle mie capacità.

Ho fatto la gavetta, tutta.

Ho cominciato con un contratto formazione lavoro e a 30 anni ero già mamma e dirigente d'azienda.

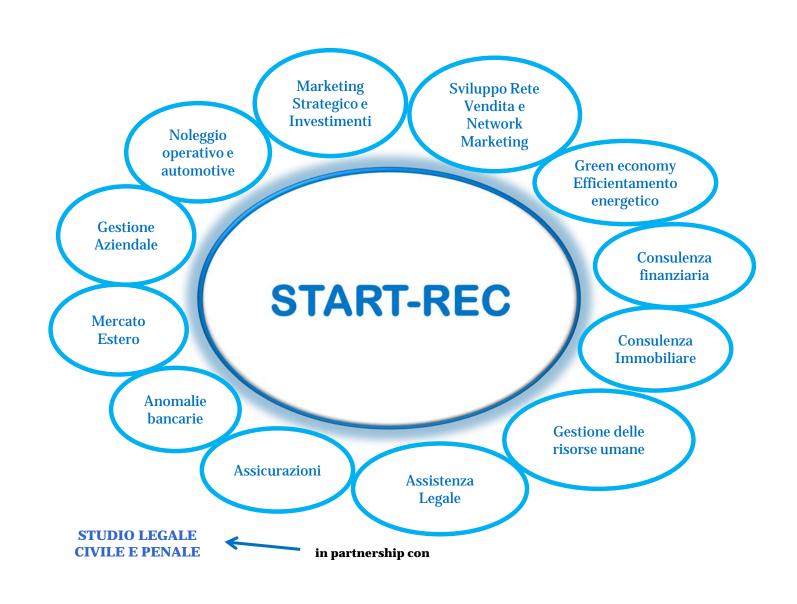
A 40 anni ho concluso la mia carriera da dipendente.

20 anni di alti e bassi, di gioie e lacrime, di scelte sbagliate e di quelle giuste, di ricordi professionali che mi rimarranno nel cuore per sempre, indelebili e di altri che ho preferito abbandonare negli angoli più remoti della mia mente come se non fossero mai esistiti.

Poi ho deciso di provare a camminare completamente da sola, senza la certezza dello stipendio mensile, senza la spalla del collega a cui appoggiarti nei dubbi, nelle incertezze.

Fare l'imprenditrice non è facile: ogni giorno ti scontri con perdigiorno e mascalzoni ma anche con persone da stimare e che mai avrei incontrato se non avessi osato tanto. E' dura, lo ammetto, ma ciò nonostante non mi pento della mia scelta.

Ed ora sono qui a offrire tutta la mia esperienza professionale e di altri colleghi imprenditori per cercare di riportare su questa economia reale, per sostenerci l'uno con l'altro, per condividere le nostre conoscenze; con onestà e trasparenza e dare opportunità alle aziende, con serietà e professionalità.



LE NOSTRE AREE OPERATIVE:

AREA AMMINISTRATIVO / FINANZIARIA:

- Acquisto Crediti Iva e d'Imposta (pag. 9)
- Acquisto Credito Revolving (pag. 9)
- Acquisto Crediti verso la Pubblica Amministrazione (pag. 10)
- Acquisto crediti da 110% e minori (pag. 11)
- Acquisto di posizioni creditorie vantate verso procedure concorsuali e la strutturazione di concordati fallimentari (pag. 12)
- Anomalie Bancarie (pag. 13)
- Assistenza Gestionale e Ristrutturazione aziendale (pag. 14)
- Banche Telematiche (pag. 15)
- Blockchain e nodi certificatori (pag. 16)
- Certificazione sulla sostenibilità aziendale (pag. 19)
- Consulenza Finanziaria (pag. 15)
- Factoring (pag. 20)
- Finanziamento per le Start-up (pag. 23)
- Gestione del credito (pag. 24)
- La nuova normativa bancaria in fatto di default (pag. 25)
- Noleggio Auto (pag. 27)
- Noleggio Operativo (pag. 29)
- Noleggio sostenibile (pag. 30)
- Noleggio operativo web (pag. 31)
- Noleggio biciclette e monopattini elettrici (pag. 32)
- Noleggiamo il Verde (pag. 33)
- Rental back (pag. 34)
- NPL's (pag. 35)

LE NOSTRE AREE OPERATIVE:

AREA ASSICURAZIONI E GARANZIE

- Assicurazioni (pag. 37)
- Polizza del Vettore (pag. 39)
- Welfare sanitario aziendale (pag. 40)
- TFM Amministratori e soci (pag. 42)
- Fidejussioni (pag. 43)

AREA COMMERCIALE:

- Prodotto emostatico rapido salvavita (pag. 45)
- Passaparola (pag. 47)
- Incapsulante (pag. 49)

AREA ARTE E ARTIGIANATO:

- Artigianato, Restauro e Pittura (pag. 51)

AREA GREEN

- ESCO Energy Service Company (pag. 53)
- Risparmio energetico dal 6% al 20% del consumo attuale (pag. 54)
- ZERO CASH efficientamento energetico (pag. 56)
- Opportunità post decreto fer (pag. 58)

AREA IMMOBILIARE

- Consulenza e Ristrutturazione Immobiliare (pag. 60)

AREA LEGALE

- Assistenza (pag. 62)
- Privacy (pagl. 63)

AREA MARKETING, INVESTIMENTI & ENERGIE RINNOVABILI:

- Marketing Strategico Italia Estero (pag. 65)
- Acqua Kangen (pag. 66)
- Investimento in beni rifugio: I diamanti (pag. 68)

AREA RISORSE UMANE

-Formazione aziendale gratuita (pag. 71)



ACQUISTO CREDITI IVA E D'IMPOSTA

Collaboriamo con un FONDO che acquista CREDITI IVA E D'IMPOSTA

Il fondo acquista anche se l'impresa ha esposizioni in CRIF o Centrale Rischi.

E' necessario però, che dall'estratto di ruolo non risulti una posizione debitoria tale da azzerare i crediti

Target minimo: euro 200.000

ACQUISTO VOSTRO CREDITO REVOLVING

La nostra azienda si occupa di acquisizione di crediti per conto di un importante fondo internazionale.

Nel caso specifico in cui il Vostro cliente è la pubblica amministrazione (ad esempio un Municipio), acquistiamo il Vostro credito fino ad arrivare a riconoscerVi, e anticiparVi pro-soluto, anche il 90% dell'importo da incassare e con la clausola revolving, ovvero – una volta definito l'accordo di acquisizione – per ogni anno della Vostra fornitura all'ente.

Se di interesse approfondire occorre compilare un file che invieremo dietro richiesta specifica.

Con questa informazione, e senza alcun impegno, effettueremo una prima analisi sull'ente e comunicheremo in quale percentuale per ogni ente, siamo disponibili ad acquistare, revolving, il Vostro credito.

Il Vostro impegno economico nei nostri confronti – per la precisione: nei confronti della nostra società advisor – ci sarà SOLO ED UNICAMENTE al buon esito dell'operazione e l'ammontare Vi sarà preventivamente comunicato contestualmente alla pre-analisi del Vostro credito, come sopra spiegato.

ACQUISTO CREDITI VERSO AMMINISTRAZIONI PUBBLICHE SANITARIE

Collaboriamo con un **FONDO** che acquista **CREDITI SANITARI**.

Ci rivolgiamo principalmente a:

•Convenzione con il Servizio Sanitario Nazionale:

- Case di cura private convenzionate
- Centri di riabilitazione
- CTA private convenzionate
- RSA convenzionate
- Strutture specialistiche convenzionate esterne
- Strutture specialistiche consortili convenzionate esterne

•Contratti di appalto con le amministrazioni pubbliche sanitarie:

- Fornitori di attrezzature, apparecchiature medicali etc.
- Aziende fornitrici di servizi di ogni genere (manutenzioni, pulizie, mense e distribuzioni di pasti ecc.) in regime di contratti di appalto con le amministrazioni sanitarie

ACQUISTIAMO

- •Credito revolving in bu8dget (come da convenzione)
- •Pro soluti extra budget qualificato:
- asseverato e riconosciute dall'ASP
- •Pro soluto extra budget non qualificato:
- prestazioni inadempiute in stato di contenzioso legale di qualunque ordine e grado
- •Pro soluto interessi moratori
- •Pro soluto differenze tariffarie (specie per RSA)

PS PER GLI AVVOCATI: il fondo acquirente il credito rilascia mandato ad agire allo stesso legale che ci ha segnalato il cliente o che comunque lo sta già seguendo, riconoscendo una dovuta commissione sul credito riscosso.

ACQUISTO CREDITI DA 110% E MINORI
Le percentuali variano da cessionario a cessionario ragion per cui preferiamo far quotare ogni singolo cassetti fiscale aggiornato.
Sono preferiti i quadriennali ma possono anche non essere disdegnati i decennali.
A seconda del momento l'acquisizione può essere orizzontale anno per anno, verticale biennale, verticale totale.
Liquidazione entro 30 giorni da caricamento della documentazione necessaria all'analisi

ACQUISTO DI POSIZIONI CREDITORIE VANTATE NEI CONFRONTI DI PROCEDURE CONCORSUALI E LA STRUTTURAZIONE DI CONCORDATI FALLIMENTARI

Collaboriamo con un **FONDO** e **ACQUISTIAMO** posizioni **CREDITORIE** vantate nei confronti di **PROCEDURE CONCORSUALI** e la strutturazione di **CONCORDATI FALLIMENTARI**.

PROCEDURE CONCORSUALI:

Il cliente creditore può ricevere la valutazione di una offerta di acquisto da pare del fondo per la cessione pro soluto dei propri crediti

Benefici:

- i creditori riescono a massimizzare il recupero finanziario sui propri crediti verso le società sottoposte a procedure concorsuali (fallimento, concordato preventivo, liquidazione coatta amministrativa etc..)
- -le curatele giudiziali hanno la possibilità di smobilizzare le poste pendenti nei Passivi di bilancio e massimizzare il recupero di liquidità nelle casse societarie.

STRUTTURAZIONE CONCORDATI FALLIMENTARI:

Importo dell'attivo societario minimo per richiedere una quotazione di acquisto è di 1.000.000 di euro

Asset dell'attivo ammessi in valutazione:

- •Acquisto di crediti fiscale verso le pubbliche amministrazioni
 - rimborsi iva / rimborsi Ires / rimborsi Irap
- rimborsi Ires per mancata deduzione Irap ex D.L. 185/2008
- rimborsi Ires per mancata deduzione Irap ex D.L. 201/2011
- crediti verso le pubbliche amministrazioni
- per tutti, importo minimo euro 100.000, da società in liquidazione
- per tutti, importo minimo euro 20.000 da società in fallimento
- •Crediti privilegiati
- <u>Valutazione del portfolio commerciale e crediti chirografari</u>: importo minimo euro 2.000.000
- •Risarcimenti danni
- verso istituti di credito / verso intermediari finanziari / verso gruppi industrializzati e pubbliche amministrazioni
- •Immobili

ANOMALIE BANCARIE

Può accadere che un contratto di mutuo (ipotecario, edilizio, chirografario, qualunque esso sia) o un leasing — entrambi sia privati o aziendali che siano

– o un **prestito personale**, una **cessione del V°**, una operazione di **factoring**, una **carta di credito revolving**, un **derivato**, sia stato sottoscritto riportando interessi e spese che superano i tassi definiti da Banca d'Italia.

Se ciò è accaduto, ai sensi della Legge 108/96, <u>la banca ha commesso un **ILLECITO PENALE**</u>; conseguentemente questo determina la nullità della clausola contrattuale restitutoria degli interessi legati al finanziamento ottenuto.

In caso di **USURA** la banca deve <u>restituire l'intero ammontare degli interessi incassati durante il periodo del finanziamento</u> (anche se il mutuo o il leasing è già stato estinto purché non sia prescritto ovvero siano decorsi 10 anni dall'estinzione)

Altre anomalie contabili che si possono riscontrare nei mutui, leasing, conti correnti sono:

- •Anatocismo ovvero calcolo degli interessi sugli interessi
- •Oneri e spese addebitati
- •Rilevazione tassi errate
- •Costi occulti.

In questi casi, invece, la banca deve restituire solo l'eccedenza degli interessi o costi che non dovevano essere addebitati.

Considerato il periodo che stiamo attraversando in cui anche un centesimo ha la sua rilevante importanza, considerato altresì che le banche hanno ristretto al massimo la concessione di ulteriori finanziamenti, **perché non effettuare in CHECK-UP del proprio mutuo** e verificare che sia stato versato tutto regolarmente oppure no? Operiamo in collaborazione con partner specializzato in questo specifico settore.

ASSISTENZA GESTIONALE

Diverse sono le aziende in difficoltà in questo periodo di crisi: vogliamo offrire la nostra professionalità ed esperienza al servizio di quelle imprese che faticano a gestire il proprio Business.

A volte una cattiva organizzazione del ciclo produttivo o gestione del credito possono portare l'azienda a non trovarsi con la giusta liquidità per far fronte ai propri impegni mensili, oltre alla difficoltà di ottenere un sostegno economico momentaneo da parte degli istituti di credito.

A volte, una verifica dell'andamento dell'azienda, la conoscenza del prodotto e la predisposizione di un buon piano finanziario possono risolvere la difficoltà del momento; in altre situazioni, è possibile valutare la ricerca di un investitore terzo cui cedere alcune delle quote sociali se non l'intera azienda (abbiamo un gruppo di imprenditori internazionali in grado di supportare tale necessità).

In casi estremi si può valutare di chiudere l'attività cercando di evitare ulteriori danni mediante la predisposizione di un ottimo concordato.

Anche una buona **GESTIONE DEL CREDITO** può essere determinante al buon funzionamento aziendale.

RISTRUTTURAZIONE AZIENDALE

La ristrutturazione aziendale ha lo scopo primario di analizzare l'azienda in ogni settore e aiutarla, se vi sono i presupposti, nella sua crescita e sviluppo o accompagnarla, con meno danni possibili per i soci e i crediti, alla sua chiusura.

Avvalendoci di un team di professionisti, con importanti contatti con investitori in Italia, Cina e Stati Uniti, possiamo intervenire nella Vostra azienda per:

- Redazione di Business plan dettagliato con analisi bilancio e dati di mercato
- Ristrutturazione e creazione della condizioni ideali per la crescita sul mercato nazionale / internazionale comprendendo, eventualmente, la strutturazione della rete vendita
- Ristrutturazione della società in concordato fallimentare e in situazioni critiche
- Business plan per start-up
- A seguito della redazione del Business plan, in caso di idee altamente sostenibili, sottoposizione dei progetti ad un partner di Private Equity.

BANCHE TELEMATIC	HE
-------------------------	----

Collaboriamo con diverse banche telematiche.

A seconda dell'istituto, cambiano condizioni e tassi.

Ci rivolgiamo sia a ditte individuale che società di capitali o di persone purchè siano in regime di contabilità ordinaria.

CONSULENZA FINANZIARIA

Start-Rec offre consulenza per la verifica preventiva dei requisiti di ammissibilità alla richiesta autonoma, da parte del richiedente, di prodotti finanziari quali:

- Mutui
- Prestiti Personali
- Cessione del V°

Presso soggetti intermediari creditizi e finanziari abilitati dall'organismo di vigilanza (OAM)

BLOCKCHAIN E NODI CERTIFICATORI

Attraverso le nostre società **titolari di tre nodi certificatori** della blockchain possiamo offrirVi assistenza in ambito:

NAUTICO - IMMOBILIARE - DOCUMENTALE

oltre a offrirVi tutto il nostro supporto per la creazione di un nodo certificatore legato a Vostre esigenze specifiche.

Prima di addentrarci su ciò che Vi offriamo, due brevi cenni su cosa è la blockchain e cosa è un nodo certificatore.

BLOCKCHAIN:

La blockchain è un database distribuito su molti computer con lo scopo principale di documentare in modo sicuro e immutabile le transazioni digitali. La blockchain può essere finanziaria o non finanziaria.

la prima è legata per il 40% delle criptovalute mondiali al bitcoin.

Noi ci occupiamo principalmente di quella non finanziaria benchè sia possibile crearla finanziaria su specifica richiesta.

La blockchain è utilizzabile da qualsiasi privato.

NODO

Un nodo è la base fondamentale della tecnologia blockchain poichè da esso dipende la rete di comunicazione e tutto il funzionamento di questa tecnologia.

Il nodo vede, contratta e approva tutte le transazioni creando una rete che condivide su ciascun nodo l'archivio di tutta la blockchain e, dunque, di tutti i blocchi con tutte le transazioni.

Un nodo completo è un programma che convalida completamente le transazioni e i blocchi.

Non essendo possibile e non esistendo il diritto all'oblio tutti i dati sensibili sono criptati e non visibili pubblicamente.

I nostri nodi certificatori:

- Nautica

Siamo in grado di registrare tutto ciò che è inerente alle unità vaganti, dalla storia dei natanti e non, i quali acquisiscono un importante valore aggiunto nel momento della vendita, potendo dimostrare legalmente la loro storia, fino alla gestione di grandi imbarcazioni con equipaggio (gestione amministrativa dell'equipaggio e della barca in genere e la gestione tecnica), a società di brokeraggio e noleggio che possono certificare il loro usato ma anche, un eventuale mandato in esclusiva, certificazione di perizie.

Sarà possibile, se richiesto, implementare e personalizzare la piattaforma con voci, grafica e con qualsiasi altra informazione necessaria.





- Cantieri

Tutte le lavorazioni e gli interventi eseguiti potranno avere una marca temporale certa e certificare l'operato del singolo operaio. In questo modo l'armatore godrà di una trasparenza e serietà unica nel suo genere, che si traduce in un importante valore aggiunto per il cantiere che potrà tenere traccia di tutta la storia delle imbarcazioni, gestite con lo scopo di fidelizzare il cliente.

- Porti

La portualità potrà certificare tutte le manutenzioni ordinarie e straordinarie, le analisi delle acque, la sicurezza, la regolamentazione degli accessi, la privacy e tutto quello che serve

- Assicurazioni

Le compagnie assicurative traggono enormi benefici da questo progetto in quanto le imbarcazioni iscritte nella nostra piattaforma danno garanzia di sicurezza ed un valore aggiunto unici nel loro genere.

La stesse compagnie assicurative possono promuovere questo progetto abbassando enormemente i rischi riferiti a cattive o inesistenti manutenzioni, a sistemi di navigazione inaffidabili o vetusti potendo, quindi, fornire indicazioni agli armatori sulla corretta gestione dell'unità, traendone un importante beneficio economico.

- Immobiliare

Consente agli amministratori condominiali e professionisti del settore (architetti, geometri, ingegneri, immobiliaristi) di poter gestire tutti gli atti condominiali e/o immobiliari in genere e registrarli in un unica banca dati certificata e con valore dello smart contract secondo legge (articolo 8 ter del D.L. 135/2018 convertito in L. n. 12/2019).

La convenienza della piattaforma è indubbia in quanto consente di avere un un'unica banca dati certificata, tutta la documentazione condominiale e immobiliare senza dover ricorrere a doppie registrazioni, grazie alla connessione del nostro sistema a programmi e ai sistemi operativi già in uso dai professionisti.

Esempi di dati registrabili:

- dati tecnici immobile - dati giuridici - informazioni tecniche utili - impianti idrici - impianti elettrici - impianti termici - centrale termica - impianto ascensore - climatizzazione - utilizzo crediti - delibere in atto - impianti energie rinnovabili - privacy - antincendio - scadenzario verifiche e certificazioni - analisi acque

ogni voce ha delle sottocartelle specifiche per un totale di oltre 75 voci





- Documentale

qualsiasi tipo di documento quale ad esempio tutto ciò che riguarda l'arte, compreso i murales.

tutti nostri nodi certificatori, come già precisato, non sono legati al alcun sistema di blockchain finanziaria.

La piattaforma può essere gestita direttamente dall'utente oppure il cliente può decidere di affidarla a noi. L'utente avrà comunque accesso ma solo per la verifica documentale e di registrazione. I costi per l'utilizzo della piattaforma variano a seconda delle esigenze del cliente e delle eventuali implementazioni richieste.

Non è semplice comprendere le reali potenzialità del sistema estremamente nuovo ed avanzato: per questo non esitate a contattarci per approfondimenti.

CERTIFICAZIONE SOSTENIBILITA' AZIENDALE

Prima di entrare nel merito è opportuno fornire alcune informazioni in merito alla sostenibilità aziendale, la cui certificazione oggi è molto importante per l'azienda che vuole crescere anche avvalendosi di supporti finanziari esterni oltre che ottenere agevolazione in ambito contributivo, di partecipazione a bandi gara e/o appalti.

A livello **GLOBALE**, consiste nell'utilizzo efficiente e rispettoso delle risorse quali gli habitat naturali, le materie prime, l'energia e il lavoro umano: risorse che l'umanità dovrebbe sfruttare in modo tale da preservarle per un periodo di tempo più lungo, senza esaurirle

A livello **AZIENDALE** è l'insieme dei comportamenti che una impresa mette in atto per migliorare il benessere delle persone e del Pianeta, agendo internamente ed esternamente all'azienda stessa.

I parametri che un'azienda deve tenere in considerazione per realizzare strategie sostenibili sono racchiusi nell'acronimo **ESG (environmental, social and governance).**

Per essere sostenibile l'azienda deve rispettare tre parametri:

- Ambientale come, ad esempio, la riduzione delle emissioni inquinanti, l'utilizzo di energie rinnovabili, contenere il consumo di acqua;
- **Sociale** come, ad esempio, la sicurezza sul lavoro, i diritti dei lavoratori, l'uguaglianza e la giustizia sociale, il benessere e l'inclusione delle persone che lavorano in azienda
- -**Economica** come, ad esempio, investire nella innovazione tecnologica, di digitalizzazione e ricerca, pagare adeguatamente il personale e i fornitori, avere una politica dei prezzi equa, privilegiare le materie prime certificate e del territorio, contribuire allo sviluppo dell'economia locale, realizzare prodotti e servizi utili e in grado di migliorare la vita dei consumatori.

Collaboriamo con una società, creata nel 2022, che ha realizzato una piattaforma che, raccogliendo tutte le informazioni sopra citate, rilascia il certificato sulla sostenibilità.

Tale certificato oggi è molto importante anche per ottenere più agevolmente i finanziamenti dagli Istituti di Credito.

La piattaforma è in grado di produrre indicatori ESG per organizzazioni, singoli processi aziendali e specifici asset e si integra con altre applicazioni e con base dati esterne per fornire anche specifici KPI relativi alle performance ambientali e ai rischi e agli effetti legati al cambio climatico, a prescindere dalle dimensioni aziendali e dalla complessità del modello di business.

... oltre ad altri diversi servizi quali reporting di sostenibilità, audit e verifiche, consulenza strategica.

La piattaforma digitale è personalizzabile; inoltre il team di back office si preoccupa di monitorare tutti gli adeguamenti normativi e principali eventi di settore etc. etc.

FACTORING per le imprese fornitrici della Pubblica Amministrazione e anche NO.

Tramite nostra partner <u>abbiamo la possibilità di poter acquisire il Vostro credito nei confronti della Pubblica Amministrazione</u> attraverso il **FACTORING** nelle forme del:

- PRO-SOLUTO
- PRO-SOLVENDO
- REVERSE FACTORING
- MATURITY FACTORING

Principalmente ci rivolgiamo alle aziende che hanno relazioni con gli ENTI PUBBLICI ma valutiamo anche lo scontro di CREDITI COMMERCIALI consueti: in quest'ultimo caso dovremo tenere maggiormente conto del credito che viene ceduto.

PRO-SOLUTO

La cessione del pro-soluto nasce allo scopo di garantire, all'azienda titolare di un credito (cedente), l'incasso immediato dello stesso, anticipando i normali tempi di recupero e favorendo i flussi di cassa.

Con la cessione pro-soluto l'azienda cede dietro pagamento di un prezzo, il proprio portafoglio di crediti alla società di Factoring, che ne acquista la titolarità.

La cessione del credito, scaduto o in scadenza, derivante da forniture commerciali, avviene a titolo definitivo, in conformità con i principi contabili internazionali IAS.

Per le cessione verso la Pubblica Amministrazione è necessario che il Cedente sia in regola con i pagamenti verso l'erario e gli Istituti di previdenza.

Ci rivolgiamo ad aziende di ogni dimensione, fornitrici prevalentemente della Pubblica Amministrazione, che intendono migliorare la gestione de crediti commerciali, ottenere liquidità e garantirsi dal rischio di insolvenza.



Le cessioni avvengono principalmente in modalità continuativa (revolving).

Tuttavia per importi rilevanti possono essere prese in considerazione anche cessioni occasionali.

Il costo del servizi è rappresentato dal prezzo di cessione.

Per i calcoli dello stesso i riferimenti sono dati dai tassi di mercato parametrati ai tempi stimati per l'incasso, a cui occorre aggiungere una commissione di servicing per la garanzia pro-soluto e la gestione dei crediti.

Nella formulazione del prezzo si considera anche il rating del debitore e la tipologia o qualità dell'azienda cedente.

PRO-SOLVENDO

E' un finanziamento di crediti esistenti scaduto e non vantati da un'azienda (cedente) prevalentemente verso un ente della Pubblica Amministrazione (debitore ceduto).

Tale prodotto e regolamentato dalla Legge n. 52 del 1991 sul Factoring.

I crediti ceduti, scaduti o in scadenza, derivano da forniture commerciali: è essenziale che non sia presente alcun divieto di cessione.

Per la cessione verso la Pubblica Amministrazione è necessario che il Cedente sia in regola con i pagamenti verso l'erario e gli Istituti di previdenza. Ci rivolgiamo ad aziende di ogni dimensione, fornitrici prevalentemente della Pubblica Amministrazione, che intendono migliorare i propri flussi finanziari e far gestire i propri crediti commerciali a un operatore specializzato, riducendo il carico amministrativo e i relativi costi.

Vantaggi:

- •Finanziamento a breve termine
- •Esternalizzazione del processo di gestione del credito
- •Miglioramento dei rapporti commerciali
- •Valutazione professionale dei debitori e della qualità del credito.

Il prezzo dell'operazione prevede l'applicazione di tassi di mercato, con uno spread sull'euribor di periodo oltre ad una commissione per l'attività di servicing

Nella formulazione del prezzo si considera anche il rating del debitore e la tipologia o qualità dell'azienda cedente.

MATURITY FACTORING

La cessione di credito Maturity prevede il pagamento del corrispettivo dell'azienda cedente a una data prefissata di comune accordo (cosiddetta data di credito maturity).

Di norma il corrispettivo dei crediti ceduti è accreditato all'azienda alla scadenza originaria, dando la possibilità di ottenere un pagamento anticipato.

Al debitore ceduto viene concessa una dilazione di pagamento a titolo oneroso a partire dalla scadenza originaria fino a d una data concordata con la Società di factoring.

Il Maturity factoring può essere sia pro-soluto (il rischio di insolvenza del debitori è interamente a carico della società di factoring) sia pro-solvendo (il rischio di insolvenza dei debitori è a carico dell'azienda cedente).

Affinchè il credito sia pagamento alla società di factoring è necessario che sia riconosciuto come certo, liquido ed esigibile dal debitore ceduto Ci rivolgiamo ad aziende di medie e grandi dimensioni che intendono migliorare la gestione dei rapporti di fornitura e beneficiare della possibilità di ricevere dilazioni di pagamento.

>>

Vantaggi per il fornitore cedente:

- •Una fonte di finanziamento certa
- •Riduzione dei costi di gestione dei crediti commerciali
- •Ottimizzazione della gestione della tesoreria e, in caso di pro-soluto, della garanzia del pagamento.

Vantaggi per il debitore ceduto:

- •Migliorare i rapporti commerciali con i fornitori
- •Dilazioni di pagamento

Il prezzo, nel caso di cessione pro-soluto, è rappresentato allo sconto calcolato sui tassi di mercato, parametrati ai tempi stimati per l'incasso, cui si aggiunge una commissione di ser4vicing.; nel caso di cessione pro-solvendo, prevede l'applicazione di tassi di mercato, con uno spread sull'euribor di periodo, oltre a una commissione per l'attività di servicing.

REVERSE FACTORING

Si rivolge a Enti Pubblici di elevata affidabili che, in qualità di debitori, impiegano il factoring a vantaggio dei propri fornitori, garantendo in questo modo continuità e puntualità nei pagamenti.

Il credito ceduto dal fornitore della PA è certificato dall'ente debitore e pagato dalla società di factoring.

Ci rivolgiamo ad Enti pubblici che intenda agevolare i propri fornitori e a società fornitrici della Pubblica amministrazione.

Vantaggi per la Pubblica Amministrazione:

- •Razionalizzazione delle procedure di pagamento dei fornitori
- •Ottenimento di dilazione sui tempi di pagamento
- •Riduzione del contenzioso legale
- •Semplificazione dei rapporti di tesoreria.

Vantaggi per il forniture (cedente):

- •Garanzia di pagamento della fornitura
- •Elasticità dei flussi finanziari
- •Semplificazione del processo d'incasso e monetizzazione immediata dei crediti

Il prezzo prevede l'applicazione di tassi di mercato, considera il rating del debitore ed è commisurato ai tempi effettivi di incasso del credito ceduto.

FINANZIAMENTI PER LE START-UP ANCHE TRAMITE LA GARANZIA DEL MEDIO CREDITO CENTRALE

Tramite due nostri business partner abbiamo la possibilità di ottenere finanziamenti bancari anche supportato dalla garanzia dello Stato.

Il vantaggio di tale garanzia è che gli Istituti di Credito non sono tenuti ad accantonare a fondo rischi l'equivalente ammontare erogato: la ponderazione è zero.

- si finanziano solo gli investimenti
- il 25% di quanto occorrente, deve avvenire mediante apporto di mezzi propri sul totale degli investimenti, al netto dell'Iva (ciò vuol dire che se necessito di 100.000 euro, 25.000 euro devono essere apporto proprio)
- occorre avere i preventivi o le fatture relative agli investimenti

- occorre che chi richiede il finanziamento certifichi la propria esperienza nel settore di attività dell'azienda.

GESTIONE DEL CREDITO

Analizzare gli incagli, comprenderne le motivazioni, valutare delle soluzioni stragiudiziali con i clienti, sono elementi fondamentali per cercare di evitare situazioni temporanee di obiettiva difficoltà da un lato e garantirsi una regolare flusso di incassi mensili.

La nostra struttura ha specialisti esperti nel settore di analisi del credito, mentre per l'attività di recupero stragiudiziale e legale si avvale di partner accreditati e del nostro Studio Legale; tutte le figure professionali coinvolte nell'analisi della struttura del credito operano a diretto contatto informativo, per intervenire immediatamente nelle situazioni dove si ritiene necessario.

L'analisi del credito in azienda comporta, invece, la verifica del ciclo produttivo, dell'interscambio informativo e documentale tra i vari uffici, l'analisi del credito, l'approccio commerciale verso il cliente al fine di comprendere se vi sono delle anomalie interne che rallentano il ricevimento del saldo dovuto per il servizio prestato.

FASI DEL RECUPERO DEL CREDITO

- 1. Ricostruzione contabile dell'insoluto e verifica di eventuali compensazioni e/o note di credito
- 2. Calcolo interessi moratori da applicare al debitore
- 3. Predisposizione e invio, tramite raccomandata a/r, lettera e monitoria
- 4. Trasmissione a mezzo email della lettera monitoria al debitore
- 5. Rintraccio anagrafico del contatto telefonico
- 6. Verifica della presenza di immobili a catasto a carico del debitore
- 7. Eventuale rintraccio anagrafico debitore presso il comune di corrispondenza
- 8. Aggiornamento periodico (1 volta al mese) dello stato avanzamento lavori.
- 9. Relazione finale relativa alla gestione della posizione
- 10. Addebito e recupero degli interessi moratori e costi di istruttoria, di cui sopra, al debitore secondo la normativa vigente

LA NUOVA NORMATIVA BANCARIA IN FATTO DI DEFAULT

Offriamo la nostra assistenza per la gestione dei flussi di cassa e crediti, utili ad evitare quanto di seguito, con particolare riguardo alle piccole imprese, compresi gli esercenti, che non hanno una struttura amministrativa tale da poterli gestire con la dovuta attenzione.

Entro il termine ultimo del 1° gennaio 2021 tutti gli intermediari finanziari (Istituti di credito, Finanziarie, Società di Leasing, Società di Factoring) dovranno adeguarsi alla **nuova normativa bancaria.**

I più importanti Istituti di Credito lo hanno già fatto, entro un anno dovranno farlo anche gli Istituti di Credito minori.

Le nuove regole europee (art. 178 del CRR - Capital Requirements Regulation) in materia di **classificazione dei debitori in DEFAULT** (ovvero in stato di inadempienza di una obbligazione verso la banca) stabiliscono **criteri e modalità più stringenti** rispetto a quelli finora adottati dagli intermediari finanziari.

Le disposizioni attualmente vigenti prevedono l'automatica classificazione delle imprese che presentano arretrati di pagamento rilevanti oltre 90 giorni consecutivi sulle esposizioni che esse hanno nei confronti della propria banca.

Con le nuove norme si specifica che per arretrato rilevante si intende un ammontare superiore a euro 500 (relativo a uno o più finanziamenti) o che rappresenti più dell'1% del totale delle esposizioni dell'impresa verso la banca, per un periodo superiore a 90 giorni; se l'impresa ha una esposizione arretrata da oltre 90 giorni per un importo inferiore alla soglia di rilevanza (sia relativa che assoluta), non sarà classificata in default, salvo il caso in cui, sulla base delle informazioni in suo possesso, la banca ritenga improbabile il recupero del proprio credito senza il ricorso all'escussione delle eventuali garanzie acquisite a tutela, ovvero, per le posizioni non garantite, quando la banca valuti che l'impresa non sia comunque più in grado di adempiere correttamente alle proprie obbligazioni.

"Ciò vuol dire che l'azienda non può esporsi verso la propria banca per un importo superiore a 500 euro sul totale degli impegni finanziari verso la stessa e non maggiore all'1% del totale degli impegni stessi per un periodo consecutivo di 90 giorni.
Esempio1:

Fido di cassa euro 10.000 - esposizione euro 10.501 = default Esempio2:

Fido di cassa euro 10.000 - esposizione euro 10.501 Factoring euro 10.000 - esposizione euro 10.501 mutuo rata euro 300 - esposizione euro 600 = default"



Diversamente dal passato, l'impresa non potrà più impiegare i margini ancora disponibili sulle sue linee di credito per compensare gli inadempimenti in essere ed evitare la classificazione in Default.

"Esempio:

Fido di cassa euro 10.000 - utilizzo euro 8.000

Mutuo rata euro 300 - esposizione euro 600

Non posso utilizzare euro 600 dal fido di cassa per coprire la rata di mutuo.

Potrò attingere ad altra liquidità, ad esempio finanziamento soci infruttifero, per coprire la rata di mutuo, ma non potrò utilizzare la liquidità disponibile per mezzo di un finanziamento bancario per coprire un altro finanziamento bancario"

In linea generale la classificazione dell'impresa in stato di Default, anche in relazione ad uno solo finanziamento comporta il passaggio in Default di tutte le sue esposizioni nei confronti della banca.

Inoltre, potrebbe avere ripercussioni negative su altre imprese ad essa economicamente collegate, esposte nei confronti del medesimo intermediario finanziario (ad esempio il mancato pagamento di uno dei propri fornitori).

Non solo, se l'impresa opera anche con altri intermediari finanziari (Istituti di credito, Finanziarie, Società di Leasing, Società di Factoring), anche questi potranno "attenzionare" l'Impresa per decisioni future.

Nel caso di PMI con una esposizione inferiore a 1milione di euro nei confronti della banca, il default su una singola esposizione non necessariamente determina l'automatico default su tutte le altre esposizioni dell'impresa verso il medesimo intermediario finanziario.

La banca può decidere di applicare la definizione di Default solo sulla singola linea di credito.

Per le imprese è dunque fondamentale conoscere le nuove regole e rispettare con puntualità le scadenze di pagamento previste contrattualmente.

Ciò al fine di evitare che la banca sia tenuta a classificare l'impresa in Default e avviare le azioni a tutela dei propri crediti, secondo quanto richiesto dalle disposizioni di vigilanza europee.

"Ciò vuol dire che la banca può anche decidere di chiudere il rapporto di conto corrente con l'azienda, con tutte le conseguenze del caso in capo all'azienda stessa.

ATTENZIONE!!!

Se un Istituto di credito prende tale decisione, anche gli altri Istituti di credito con i quali l'impresa ha in essere un rapporto di conto corrente, possono prendere la stessa decisione.

Inutile dire che, in questo caso, all'impresa non resta che chiudere la propria attività!"

Per uscire dalla posizione di Default devono trascorrere almeno tre mesi dal momento in cui non sussistonno più le condizioni per classificare l'impresa in Default.

NOLEGGIO AUTO ANCHE AI SEGNALATI

Hai un parco auto aziendale ormai obsoleto?

Necessiti di una nuova autovettura o di un furgone o di una motocicletta?

Hai mai pensato al **NOLEGGIO**?

I vantaggi di un'auto a noleggio anziché in leasing o comprandola con un finanziamento o in contatti sono NOTEVOLI:

- A differenza del leasing o di un finanziamento, il **richiedente NON E' SEGNALATO IN BANCA DATI**, quindi ogni ulteriore finanziamento non incide nella valutazione della richiesta da parte degli istituti finanziari.
- con il leasing o con un finanziamento, se l'autovettura subisce dei danni, occorre continuare a pagare il canone leasing o le rate del finanziamento e richiederne uno nuovo sostenendo un doppio costo.

- con il NOLEGGIO auto:

- -- il canone non risulta in centrale rischi perché non è un finanziamento
- -- il canone comprende tutto:
- ---- l'auto, o il furgone o la motocicletta nuova
- ---- l'assicurazione
- ---- il bollo
- ---- l'assistenza stradale e meccanica in caso di danni
- ---- l'auto sostitutiva
- ---- il cambio gomme stagionale
- -- la possibilità di riscattare l'auto alla scadenza del noleggio o cambiarla con una nuova, più moderna e confacente alle normative che via via sono emesse per la circolazione dei veicoli.



NOLEGGIO AUTO ANCHE AI SEGNALATI

noi possiamo concederti il NOLEGGIO AUTO A LUNGO TERMINE anche ai SEGNALATO IN BANCA DATI siano essi persone fisiche che persone giuridiche.

Qualsiasi tipo di cilindrata di auto, moto, furgone.

Abbiamo due modalità:

- cauzione pari al 18% del valore totale del canone di noleggio, con durata dai 24 ai 60 mesi e SENZA scoring Esempio: valore del noleggio euro 10.000, anticipo euro 1.800.
- Se si possiede una carta di credito, NESSUNA cauzione e durata dai 9 ai 24 mesi.

Di tale opportunità possono usufruire anche le START-UP e le ASSOCIAZIONI.

I VANTAGGI DEL NOLEGGIO AUTO li abbiamo già specificati.

NOLEGGIO OPERATIVO

Il noleggio è una formula commerciale dinamica applicabile a **QUALSIASI TIPO DI BENE STRUMENTALE**, finalizzata ad ottenere il godimento di beni e servizi senza immobilizzare risorse e denaro. E' un contratto flessibile che rispetta le esigenze del cliente e su di esse prende forma: la durata è personalizzabile e i canoni disegnabili su misura, in modo da adattarsi alla capacità di investimento di chi ne beneficia.

Siamo in grado sia di offrire qualsiasi tipo di prodotto attraverso il noleggio operativo ma anche di **CONVENZIONARE LA VOSTRA AZIENDA** con la nostra società partner perché possiate **VENDERE PIU' FACILMENTE** il Vostro prodotto attraverso il noleggio operativo.

Probabilmente non ci avete mai pensato ma i VANTAGGI SONO NOTEVOLI:

- 1 potete indirizzarVi a più soggetti per la vendita del Vostro prodotto, anche verso coloro che non sono in grado di affrontare il costo in un'unica soluzione
- 2 il Vostro cliente non solo scarica l'iva sul prezzo d'acquisto ma gode anche di una serie di vantaggi fiscali, oltre all'ammortamento del bene, in ambito della dichiarazione dei redditi.

VANTAGGI:

Fornitore	Utilizzatore
Incasso in tempi brevi	Gestione semplificata dei cespiti
Fidelizzazione della clientela e crescita delle vendite	Contenimento dell'esposizione finanziaria a breve
Riduzione del rischio di credito	Vantaggi fiscali (deducibilità TOTALE dei canoni)
Ottimizzazione dei flussi di cassa	Continuo aggiornamento tecnologico (ritiro ed eventuale sostituzione
	dei beni obsoleti
	NESSUNA SEGNALAZIONE IN CENTRALE RISCHI

Nel Stati Uniti sono venduti col noleggio operativo anche gli arredi di uno studio professionale o di un'azienda.

I beni che possono essere venduti con la formula del noleggio operativo sono MOLTEPLICI.

Pensate alle Start-Up di professionisti o aziende, ma anche a chi vuole rinnovare anche per rispettare le norme sulla sicurezza, ad esempio. Il noleggio operativo possiamo trovarlo nei CLIMATIZZATORI, nei SOFTWARE e sue APPlicazioni, negli IMPIANTI AUDIO, negli HORECA, nelle ATTREZZATURE ALIMENTARI per esercizi pubblici ed industrie, nei MACCHINARI DI PRODUZIONE, negli ARREDI, nella SICUREZZA e nella DOMOTICA, nelle OFFICINE AUTO E MECCANICHE, negli HARDWARE E ICT, nell'ELETTROMEDICALE ED ESTETICO, nella ATTREZZATURE PER PALESTRE, nelle STRUTTURE MARINE O DI MONTAGNA (pensate agli OMBRELLONI, alle SDRAIO e tanto tanto altro).

Ci rivolgiamo sia al cliente che deve acquistare un prodotto e vorrebbe farlo mediante il noleggio operativo ma principalmente ci rivolgiamo alle AZIENDE per poter dar loro i vantaggi sopra menzionati.

IL NOLEGGIO SOSTENIBILE

Energia, ecologia, efficienza energetica, mondo green, sostenibilità: parole tutte che descrivono la nuova attitudine orientata alla capacità di ottimizzare la produzione e i consumi di energia.

IL NOLEGGIO PER I FORNITORI:

per chi produce, fornisce o commercializza beni e servizi nel settore della energia.

Vantaggi:

- elimina i rischio del credito: con il noleggio operativo è liquidato l'intero importo dei beni noleggiati alla consegna degli stessi
- offri una possibilità in più ai clienti: ciò che non possono acquistare, lo noleggeranno
- fidelizza i clienti: nel canone di noleggio, includi assistenze e manutenzione ai beni che offri
- ottimizza i flussi di cassa e consente di investire nello sviluppo, ovvero nella crescita dell'azienda.

IL NOLEGGIO PER I CLIENTI:

aziende e professionisti che operano in qualsiasi settore, alberghi, hub, poli commerciali, poli legati alla logistica e al trasporto, strutture ricettive.

Vantaggi:

- pianifica i costi e gode dei servizi associati ai beni, grazie ad un unico interlocutore
- la tecnologia come spinta e non come freno: molti beni legati a questo settore, nell'arco del prossimo triennio-quadriennio saranno obsoleti. Una ragione in più per non vincolarsi: noleggiare ed essere pronti al rinnovo, senza sovraesposizioni.
- si deducono in canoni: i bilanci non si appesantiscono e si beneficia dei vantaggi fiscali
- nessuna segnalazione in centrale rischi; significa non intaccare le linee di credito e potere disporre di liquidità.

I BENI NOLEGGIABILI:

Caldaie a condensazione - caldaie a pellet - celle a combustibile - cogeneratori - generatori - illuminazione a led - illuminazione a induzione magnetica - impianti biogas - impianti biomasse - impianti fotovoltaici - impianti solari - inverter - monitoraggio energetico - ottimizzatori di potenza - pompe di calore - rifasatori - quadri elettrici - recuperatori e scambiatori di calore - sistemi ad efficienza energetica - sistemi di accumulo - stazioni di ricarica - veicoli elettrici.

Si valuta anche la possibilità di concedere noleggio a Start-Up, Associazioni, tutti coloro che hanno una propria partita Iva.

IL NOLEGGIO OPERATIVO WEB

Il Web è il più grande marketplace virtuale mai conosciuto nella storia dell'uomo.

Ogni azienda ha un proprio sito web, uno o più account sui social networks.

Chi vende spesso crea una piattaforma e-commerce o sceglie di proporre i propri beni su piattaforme già esistenti.

La nostra business partner, specializzata nel noleggio operativo, valuta la possibilità di concedere a noleggio questo tipo di investimento.

<u>I FORNITORI DEL WEB</u> che possono convenzionarsi con noi per il noleggio dei propri prodotti e/o servizi: DIGITAL MARKETING AGENCIES, WEB-SERVICE PROVIDERS, WEB-MASTERS, WEB-DESIGNERS, WEB-DEVELOPERS, AGENZIE DI COMUNICAZIONE, AGENZIE DI PUBBLICITA', SOFTWARE HOUSE.

Vantaggi:

- la nostra business partner liquida l'intero importo dei servizi noleggiati alla consegna/attivazione degli stessi
- **offri una possibilità in più ai tuoi clienti**: mettili in condizione di noleggiare i tuoi servizi, aggiungi la formazione, pianifica le implementazioni successive
- ottimizza i tuoi flussi di cassa e investi nello sviluppo ovvero nella crescita.

<u>I CLIENTI DEL WEB:</u> AZIENDE E PROFESSIONISTI CHE OPERANO IN QUALSIASI SETTORE E CHE DESIDERANO GENERARE, ESPANDERE O IMPLEMENTARE, LA PRESENZA SUL WEB O INVESTIRE IN AZIONI DI MARKETING DIGITALE PIANIFICATE CON E DA PROFESSIONISTI.

Vantaggi:

- Pianifichi i costi e godi dell'assistenza associata; annoveri la formazione nel pacchetto web che costruisci con il tuo fornitore web
- Deduci i canoni: non appesantisci i bilanci e benefici dei vantaggi fiscali
- Non ti precludi altri investimenti: nessuna segnalazione in centrale rischi, significa non intaccare le linee di credito e poter disporre di liquidità.

I SERVIZI NOLEGGIABILI:

Analisi big data, Applicazioni, Studio, Design e Mastering di siti Web, Campagne Web generiche, Campagne Google, Advertising (Display&Search), Formazione Web-based, Lead-generation, Motori di ricerca, Omnicanalità, Piattaforme e Progetti Fintech, Seo & Sem, Sentiment Analysis, Studio e Pianificazione Agenda Digitale.

NOLEGGIO BICICLETTE E MONOPATTINI ELETTRICI

Il Noleggio Operativo espande la propria aerea dedicandosi anche al **NOLEGGIO DI BICICLETTE, MONOPATTINI, OVERBOARD E SCOOTER ELETTRICI**.

CI RIVOLGIAMO all'utente finale interessato ad acquistare questi prodotti innovativi e non inquinanti ma anche ALLE AZIENDE PRODUTTRICI DI TALI MEZZI di trasporto con le quali è possibile sottoscrivere una CONVENZIONE e agevolarla nella vendita del prodotto.

IL NOLEGGIO PUO' ANCHE ESSERE STRAGIONALE

VANTAGGI del NOLEGGIO.

- 1 Ci si può rivolgere a più soggetti per la vendita del prodotto, anche verso coloro che non sono in grado di affrontare il costo in un'unica soluzione
- 2 il cliente non solo scarica l'iva sul prezzo d'acquisto ma gode anche di una serie di vantaggi fiscali, oltre all'ammortamento del bene, in ambito della dichiarazione dei redditi.
- 3 Relativamente al Fornitore:
- ---- Incasso in tempi brevi
- ---- Fidelizzazione della clientela e crescita delle vendite
- ---- Nessun rischio di credito
- ---- Ottimizzazione dei flussi di cassa
- 4 Relativamente all'Utilizzatore
- **** Gestione semplificata dei cespiti
- **** Contenimento dell'esposizione finanziaria a breve
- **** Vantaggi fiscali (deducibilità TOTALE dei canoni)
- **** Continuo aggiornamento tecnologico (ritiro ed eventuale sostituzione dei beni obsoleti

NESSUNA SEGNALAZIONE IN CENTRALE RISCHI

Nessun impatto sull'esposizione finanziaria dell'impresa Nessun rischio derivante dalla proprietà del bene che rimane in capo al Locatore Personalizzazione del contratto

IL NOLEGGIO OPERATIVO è un contratto flessibile che rispetta le esigenze del cliente e su di esse prende forma: la durata è personalizzabile e i canoni disegnabili su misura, in modo da adattarsi alla capacità di investimento di chi ne beneficia.

NOLEGGIAMO IL VERDE

Il Dipartimento di Ingegneria Gestionale del **Politecnico di Milano** ha condiviso uno studio dettagliato sull'attuale stato della mobilità elettrica in Italia, delineando – attraverso l'approccio scientifico e statistico che contraddistingue la puntualità degli studi di settore che cura.

A Noi bastano **due elementi** che costituiscono la base dalla quale siamo partiti **per credere nella Green-Economy** declinata nella mobilità sostenibile: per potere permettere a qualsiasi mezzo di spostarsi, servono le **infrastrutture**.

In altre parole: potranno esistere centinaia, migliaia o milioni di veicoli elettrici in Italia.

Rimarranno parcheggiati nelle aree di sosta fino a quando le strade su cui viaggeranno non sapranno ospitarli.

Alludiamo chiaramente alle infrastrutture legate alla ricarica: l'azienda con la quale START-REC, ormai da un anno collabora, OGGI le noleggia.

Come abbiamo visto accadere per altri beni, i trend che hanno impatto macroeconomico, spesso partono dalle microeconomie.

Così accadrà per tutti i mezzi elettrici: senza ombra di dubbio, vi sarà una crescita esponenziale del numero di auto circolanti.

Ma, ancora prima, spopoleranno motorini, biciclette, monopattini, overboards...

Oggi siamo già in grado di noleggiare le e-bikes., i monopattini elettrici, gli overbooards.

RENTAL BACK

Esistono alcune particolari situazioni in cui le imprese non riescono ad ottenere ulteriore liquidità dal mondo bancario.

Il Rental Back può essere la soluzione, magari un po' estrema, per aiutare l'azienda ad avere un po' di liquidità.

Con Il Rental Back la società di noleggio acquista il bene dalla società titolare dello stesso e lo concede in uso – noleggio – alla stessa società titolare de bene.

In questo modo l'azienda ottiene della liquidità sul valore del bene e continua ad utilizzare lo stesso pagando dei canoni mensili che potrà dedurre fiscalmente fino al 100%, recuperare l'Iva, non averlo negli ammortamenti ad appesantire la voce di costo, evitando la possibilità che il bene stesso possa essere pignorato o sequestrato, non avendo alcuna segnalazione in Centrale rischi non essendo un finanziamento richiesto ad un Istituti di Credito.

Possono essere oggetto del Rental Back beni che abbiano una anzianità non superiore a 5 anni.

Le aziende devono avere una storicità di almeno tre anni, un buon bilancio ed un risultato d'esercizio non in perdita.

I vantaggi sono già stati menzionati. precedentemente

NPL'S: Grazie all'esperienza acquisita nel settore, collaborando con il precursore di questa attività, siamo in grado di assistervi nella costituzione , acquisizione e/o gestione di portafogli in contenzioso. E' necessaria una società veicolo, 107 T.u.b. Il personale presente sarà esperto del settore. L'attività potrà essere svolta in tre modalità distinte: 1 – presa in carico della gestione del portafoglio per conto della banca.

2 – presa in carico della gestione del portafoglio della banca con possibilità di acquisizione dello stesso in un momento successivo

3 – acquisizione diretta del portafoglio che la banca intende cedere.

AREA ASSICURAZIONE E GARANZIE
36

ASSICURAZIONI:

Attraverso diverse Compagnie Assicuratrici e avvalendoci di broker accreditati possiamo offrire:

PER LA PERSONA:

Incendio mutuo: Quando si accende un mutuo per l'acquisto di un'abitazione, viene richiesta dall'Ente erogante una polizza incendio e scoppio a garanzia dell'importo e per tutta la durata del mutuo.

Casa: prodotto multi rischio dell'abitazione, che garantisce la propria abitazione e il contenuto contro i rischi da incendio/furto/scippo/responsabilità civile della proprietà e conduzione.

Tutela: E' un prodotto che permette di far valere i propri diritti mediante l'intervento di un legale direttamente scelto dal Contraente.

Vita: Mutuo Vivo – polizza che garantisce le rate residue di mutuo in caso di premorienza dell'assicurato.

<u>Credit Protection</u> – polizza vita TCM a data aperta dal 18° al 75° anno di età con premio indicizzato e, diritto di recesso concesso solo al Contraente.

PER L'AZIENDA:

Car e decennali postume: opere in costruzione e rischi di montaggio, incendi, inondazioni, terremoti, tempeste e errore umano sono fattori potenzialmente disastrosi per tutti i cantieri edilizi e le aree di montaggio di impianti. Offriamo coperture contro tutti i rischi del costruttore e i rischi di montaggio CAR/ EAR, mettendo al servizio delle Aziende la nostra capacità operativa, la nostra competenza tecnica.

RCT/RCO: La polizza in questione consente di assicurare il rischio dei danni verso terzi e dipendenti dell'Azienda.

RCT (*responsabilità civile verso terzi*): tutela il patrimonio dell'Assicurato da danni involontariamente cagionati a terzi, in conseguenza di fatti accidentali.

RCO (*responsabilità civile verso i lavoratori*) riguarda i danni subiti dal lavoratore all'interno e/o all'esterno dell'Azienda, purché accadano in circostanze riconducibili all'Azienda stessa.

Può essere sottoscritta con la previsione di diverse clausole secondo le specificità del contesto aziendale per danni derivanti dall'ordinario processo produttivo quanto da qualsiasi genere di imprevisto.

Impianti fotovoltaici: rischio assicurato. La Società assicuratrice si obbliga ad indennizzare i danni materiali e diretti causati all'impianto fotovoltaico assicurato, anche se di proprietà di terzi, collegato alla rete, collaudato e pronto per l'uso al quale è destinato, da qualunque evento accidentale non espressamente escluso. L'assicurazione è prestata esclusivamente per l'impianto indicato sulla scheda di polizza.

Responsabilità da Inquinamento: danno ambientale: le responsabilità per danni arrecati all'ambiente, comportano ormai un elevato livello di rischio con costi di risarcimento sempre più elevati in tutta Europa. L'accresciuta sensibilità sociale e le norme emanate a tutela dell'ambiente – in particolare la Direttiva 2004/35/EC sulla responsabilità civile per danno ambientale, recepita di recente anche nel nostro Paese – hanno ampliato gli ambiti di responsabilità che gravano sulle Aziende.

Garanzie prestate

- Interventi di riparazione del danno ambientale
- Difesa legale e valutazione congruità delle richieste di risarcimento per danno ambientale
- Interventi di messa in sicurezza di emergenza
- Gli eventi improvvisi e accidentali, così come per quelli graduali



- Costi di bonifica all'interno e all'esterno del sito, compresi i costi di ripristino dei beni di proprietà dell'assicurato
- Danno a terzi, comprendente: la lesione personale, il danneggiamento di cose, l'interruzione di attività (di terzi) a seguito di un evento di inquinamento

Potenziali clienti

- Impianti industriali e aziende manifatturiere
- Depositi e magazzini
- Impianti di trattamento e smaltimento rifiuti
- Ospedali, laboratori, centri commerciali e hotel
- Attività di recupero di aree dismesse per uso industriale o residenziale

E.A.R. (Erection all risk): Prevede la copertura di tutti i rischi del montaggio di un impianto, di una macchina industriale, garantisce quindi all'Assicurato il risarcimento dei costi derivanti dalla riparazione o sostituzione dei beni danneggiati durante il montaggio e lo mantiene indenne dalle conseguenze della responsabilità civile per danni a terzi avvenuti durante e in conseguenza dell'attività di montaggio.

D&O Amministrativo: La polizza tutela il patrimonio personale degli Assicurati (Dirigenti) tenendoli indenni da richieste di risarcimento avanzate nei loro confronti per danni patrimoniali subiti da terzi a causa, di errori, omissioni e/o violazioni dagli obblighi a loro imposti dalla legge, statuto, atto costitutivo, regolamenti e specifiche deleghe, purché detti atti non abbiano natura dolosa.

La polizza opera in forma CLAIMS MADE, ovvero sono coperte tutte le richieste di risarcimento danni presentate per la prima volta durante il periodo di validità della polizza nei confronti degli Assicurati, non conosciuti alla data di decorrenza della polizza stessa.

Polizza chilometrica: Incendio/furto,kasko,eventi atmosferici ed eventi sociopolitici, cristalli, bagaglio, assistenza, traino.

Danni alle auto dei dipendenti in missione per l'Azienda. Contraente Aziendale, assicurato individuale No identificazione autoveicoli, occorre solo il registro delle missioni.

Il limite di risarcimento è pari ad € 25.000 a primo rischio per qualsiasi veicolo.

Franchigia del 10% con il min. di € 250.

LINEA TRASPORTO:

Rischio Magazzino: protezione assicurativa globale delle merci durante il loro trasporto, da magazzino a magazzino, ovunque nel mondo. La versatilità delle coperture assicurative permette di individuare le forme di tutela più appropriate in base ai diversi rischi a cui esse possono essere esposte.

Informazioni utili per la quotazione

- Tipologia delle merci trasportate
- Fatturati di vendita
- Dichiarazione di eventuali sinistri subiti

Marine: protezione assicurativa globale delle merci durante il loro trasporto, da magazzino a magazzino, ovunque nel mondo.

Informazioni utili per la quotazione

- Tipologia delle merci trasportate
- Fatturati di vendita
- Dichiarazione di eventuali sinistri subiti

POLIZZA CAPACITA' FINANZIARIA DEL VETTORE

Rivolta in particolar modo alle società di autotrasporto

Per un **preventivo** occorre ricevere la seguente **documentazione**:

- Visura camerale aggiornata
- Bilancio 2017 depositato
- Bilancio provvisorio 2018
- Ultimo modello Unico del legale rappresentante
- Carta di identità o passaporto del legale rappresentante
- Numero di mezzi
- Certificato di iscrizione all'albo autotrasportatori:
 - o Numero di iscrizione R.E.N. (se già assegnato) n.
 - o Numero di iscrizione ALBO (se già assegnato) n., in data, motorizzazione di
 - o Numero di iscrizione REA/CCIAA n. di, in

WELFARE SANITARIO AZIENDALE

Con "welfare aziendale" ci si riferisce all'ecosistema di prestazioni e servizi che i datori di lavoro possono offrire ai dipendenti in veste di incentivo, volti in generale a migliorare qualità e stili di vita, in alternativa ai più classici premi in denaro.

Si tratta di una soluzione vantaggiosa tanto per l'azienda (che risparmia in liquidità e gode di sgravi fiscali) quanto per il dipendente (che ottiene un benefit in grado di rendere più appetibile e concretamente più soddisfacente il proprio rapporto di lavoro.

Sanità integrativa come servizio di welfare

Uno dei servizi di welfare aziendale più ambiti tra i dipendenti è quello della sanità integrativa, ossia tutta quella serie di agevolazioni che consentono ai dipendenti di ottenere rimborsi sulle spese sanitarie sostenute (spesso estese a coniuge e figli), sfruttando le convenzioni con strutture sanitarie e specialisti privati a cui il proprio datore di lavoro aderisce.

VANTAGGI PER IL LAVORATORE

- rimborso delle spese sanitarie per sè e per la propria famiglia
- versamento del contributo ai fondi sanitari integrativi
- non è soggetto a tassazione per importi fino a 3.615,20 euro

VANTAGGI PER L'AZIENDA

- ai sensi dell'art. Tuir (dpr 9147/86) ha il solo costo del contributo di solidarietà all'inps del 10%
- versamento deducibile dal reddito di impresa ed escluso dalla retribuzione

Possono essere assicurate solo persone che al momento dell'adesione non abbiano superato i 70 anni d'età e che siano dipendenti (sia impiegati, sia operai), quadri e dirigenti che, per effetto di un contratto di lavoro, operano alle dipendenze e sotto la direzione dell'impresa contraente o associata alla cassa. Per estensione possono essere ricompresi nel novero i soci e gli amministratori.

Sono esclusi tutti i figli fiscalmente a carico che abbiano superato il limite assicurabile di 26 anni.

Sono rimborsabili, a seconda del piano sanitario prescelto:

- prestazioni ospedaliere connesse a ricovero / day hospital / day surgery presso istituti di cura e interventi ambulatoriali
- indennità sostitutiva
- accompagnatore
- trasporto sanitario
- rimpatrio salma



WELFARE SANITARIO AZIENDALE



- grandi interventi chirurgici
- alta diagnostica
- indennità giornaliera da ricovero- indennità giornaliera da ricovero
- rimborso prestazioni extra-ospedaliere:
- --- visite specialistiche / accertamenti / analisi di laboratorio
- --- trattamenti fisioterapici e riabilitativi da infortunio
- --- indennità giornaliera da gessatura
- --- cure oncologiche effettuate in regime extraospedaliero
- --- assistenza infermieristica domiciliare
- rimborso spese odontoiatriche:
- --- infortunio
- --- malattia
- --- prevenzione dentaria
- ticket SSN sulle prestazioni coperte
- lenti
- prevenzione:
- --- medicina preventiva check up
- --- pacchetto maternità
- --- trisomia 21 sindrome di down (figli di assicurati)
- --- prevenzione herpes zoster

TFM AMMINISTRATORI E SOCI

Il Trattamento di Fine Mandato può essere gestito con molteplici prodotti.

In questo caso è importante sottolineare il **vantaggio fiscale** che l'Azienda e il beneficiario possono ottenere.

Il prodotto che si presta meglio a tale fine è un Piano di accumulo con versamenti periodici.

I vantaggi per l'azienda:

'importo versato viene dedotto dall'imponibile con un risparmio del 24% relativo ai versamenti IRES.

Il capitale accantonato è IMPIGNORABILE e INSEQUESTRABILE.

Al momento del riscatto, all'importo accumulato verrà applicata una tassazione agevolata del 20%.

L'importo netto verrà dato al beneficiario che, se avrà superato il 65 esimo anno di età potrà beneficiare di un versamento ridotto del 50% della propria tassazione INPS.

- Durata da 5 fino a 10 anni.
- Importo minimo annuale 2.400€.
- Frazionamento mensile, semestrale o annuale senza costi di frazionamento.
- Due linee di investimento 50% G.S. + 50% fondi bilanciati oppure 50 G.S. + 50% fondi azionari.
- Solo 200€ di spese emissione.
- Versamenti aggiuntivi sempre disponibili a partire da 5.000€ dopo un mese dal perfezionamento.

Se interessati ad un approfondimento non impegnativo, non esitare a contattarci: organizzeremo un incontro in sede o una videoconferenza durante la quale sarete messi al corrente di tutte le informazioni necessarie per valutare l'opportunità presentata.

FIDEJUSSIONI:

La fidejussione è un negozio giuridico con il quale un soggetto, chiamato fidejussione, garantisce un'obbligazione altrui (es. in luogo del debitore) obbligandosi personalmente nei confronti del Creditore del rapporto obbligatorio.

Art. 1936 cc: "è fideiussore colui che, obbligandosi personalmente verso il creditore, garantisce l'adempimento di un'obbligazione altrui. La fidejussione è efficace anche se il debitore non ne ha conoscenza".

La fidejussione può essere distinta in solidale o con beneficio di escussione: nel primo caso il garante si obbliga per il pagamento dello stesso ammontare del debitore principale, nel secondo caso egli è tenuto all'adempimento solo di ciò che residua dopo l'escussione del debito garantito. Tramite società accreditate, confidi e compagnie assicurative offriamo anche la possibilità di ottenere, nostro tramite, il rilascio di :

- Fidejussione confidi
- Fidejussioni bancarie art. 107: solo per appalti pubblici
- Fidejussioni bancarie ex art. 106
- Fidejussioni assicurative

Utili per:

- Rilascio di permessi agli extracomunitari
- Attestazione della capacità finanziaria
- A garanzia del pagamento della anticipazioni di contributi statali e/o regionale
- Per corsi di formazione
- Per contratti di locazione
- A garanzia degli obblighi derivanti dall'iscrizione all'albo degli smaltitori di rifiuti
- A garanzia degli obblighi di cui alle convenzioni per la coltivazione di cave
- Per l'agenzia delle entrate
- A garanzia del rientro delle anticipazioni concesse (all'appaltatore) sul prezzo dell'appalto
- A garanzia degli obblighi di cui alle convenzioni per la coltivazione di cave
- Per l'agenzia delle entrate
- A garanzia del rientro delle anticipazioni concesse (all'appaltatore) sul prezzo dell'appalto

La documentazione necessaria per la richiesta è come di consueto:

- Copia carta identità del legale rappresentante
- Copia del codice fiscale del legale rappresentate
- Certificato di attribuzione del numero della partita iva
- Ultimi 2 bilanci + bilancino anno in corso
- Contratto di fornitura o fattura o altra documentazione dalla quale si evince la richiesta della fidejussione a garanzia
- Durata della fidejussione (minimo 12 mesi)
- Importo della fidejussione
- Garanzia del titola in caso di ditta individuale e/o società di persona
- Bozza del testo della lettera di fidejussione



Cos'è un agente emostatico?

- Un agente antiemorragico è una sostanza che promuove l'emostasi (arresta il sanguinamento).
- Può anche essere conosciuto come un agente emostatico (anche emostatico scritto) o semplicemente un emostatico

Perché abbiamo bisogno di agenti emostatici?

L'emorragia incontrollata rimane una delle maggiori sfide per i primi soccorritori medici e la principale causa di morte prevenibile.

Perché è necessario?

- L'emorragia incontrollata è la principale causa di morte prevenibile sul campo di battaglia.
- Di tutti i decessi potenzialmente prevenibili, il 76% di essi era dovuto a emorragia.
- Di queste lesioni da emorragia, solo 1/3 erano in aree in cui avrebbero potuto essere utilizzati i lacci emostatici.
- Sulla base di questo modello, per 1.000 morti 810 moriranno -190 potrebbero sopravvivere 145 di loro sanguineranno

L'emorragia è ancora la causa più comune di morte prevenibile nei militari a causa dell'elevata prevalenza di lesioni penetranti. I traumi civili provocano anche alti livelli di morte per emorragia.

Continua la crescente adozione di emostatici nei servizi civili di emergenza.

Il nostro prodotto è:

- Un agente emostatico
- Una preparazione granulare di chitosano, autorizzata per l'uso per il trattamento dell'emorragia
- Il chitosano è un derivato altamente purificato dei gusci di gamberetti

Come funziona il nostro prodotto:

- assorbe il fluido dal sangue, si gonfia e forma un gel
- caricato positivamente attrae globuli rossi caricati negativamente, bloccandoli insieme in un tappo gelatinoso
- Il tappo gel aderente (o pseudo coagulo) sigilla la ferita prevenendo ulteriore perdita sangue



Via intrinseca della coagulazione

- Affinché il sangue si coaguli naturalmente, deve funzionare una via di coagulazione intrinseca intatta
- La via intrinseca della coagulazione può essere compromessa da coagulopatia, raffreddore (ipotermia) o farmaci anticoagulanti.
- il nostro prodotto funziona indipendentemente dalla via di coagulazione intrinseca del sangue.
- può fermare il sanguinamento senza fattori di coagulazione intatti.

Coagulopatia

- il nostro prodotto rompe il circolo vizioso del sanguinamento coagulopatico, portando all'acidosi che porta all'ipotermia e continua il ciclo noto come: "Trauma Triad of Death".
- I nostri granuli continuano a funzionare nel sangue anticoagulato (eparina, warfarin, aspirina).
- Arresta l'emorragia ipotermica.





A cosa è destinato il nostro prodotto?

- è indicato per uso esterno per controllare il sanguinamento pericoloso per la vita (emorragia)
- Utilizzato in aree comprimibili.
- I granuli sono grandi fiocchi granulari
- La garza contiene granuli legati alla superficie
- Dispositivo medico approvato dalla FDA / CE non un farmaco;
- I granuli sono a base di chitosano;
- Il chitosano è un derivato altamente purificato dei gusci di gamberetti.



Gamma di prodotti Trauma

Granuli



- Disponibile in un sacchetto da 15 q
- Arresta l'emorragia versando i granuli nel sito di sanguinamento
- Applicazione della compressione per 5 minuti

Applicatore



- L'applicatore contiene 6 q di granuli per ferite da ingresso stretto.
- L'applicatore eroga granuli nel sito per fermare il sanguinamento.
- Applicazione della compressione per 5 minuti.









Garze



- contiene gli stessi granuli Celox ma laminati su una garza standard.
- Arresta l'emorragia confezionando le ferite sanguinanti nel sito di sanguinamento.
- Applicazione della compressione per 3 minuti.



Utilizzato dalle forze armate di tutto il mondo Ambulanze, pronto soccorso. Ufficiali delle forze dell'ordine e sicurezza armata Miniere, piattaforme petrolifere, industria verde, medicina a distanza / spedizione.

Comunità di primo soccorso / primo soccorritore

Per approfondimenti, prezzi, modalità di pagamento e consegna ed ordine, non esitate a contattarci

PIATTAFORMA E-COMMERCE PASSA>>PAROLA



www.passaparola.life/?ref=PP03AQ@GMAIL.COM

E' una piattaforma di matrice **TOTALMENTE ITALIANA**, che si sviluppa a livello **MONDIALE.** Nasce dall'idea di due **IMPRENDITRICI ITALIANE**, del Varesotto per la precisione: Antonella Quici – Amministratore di Start-Rec S.r.l. – e Rachele Grassi – Presidente della BG Group S.r.l. -.

Possiamo considerarlo un Centro Commerciale virtuale di qualità ITALO – EUROPEA vuoi per la produzione, vuoi per la fondazione, vuoi per la ideazione del prodotto.

Selezioniamo produttori che abbiano la potenzialità produttiva e di logistica oltre all'interesse a far conoscere i loro prodotti attraverso la nostra piattaforma. Al momento abbiamo più di 20.000 prodotti di ogni genere: food e no-food.

A tutto ciò abbiamo aggiunto un altro vantaggio: il MULTILEVEL.

Cosa vuol dire? Vuol dire che registrandosi sulla nostra piattaforma, oltre ad acquistare prodotti di qualità, si può **guadagnare segnalando** la piattaforma ai propri contatti.

In che modo? Iscrivendosi alla piattaforma, consegniamo i biglietti da visita indicanti nome, recapito telefonico e SOPRATTUTTO, IL CODICE REFERALL esattamente come quello riportato in questa comunicazione. Quando la persona alla quale si consegna il biglietto da visita, o comunicato il referral via web (facebook, LinkedIn, whatsapp, Instagram, telegram), si iscrive e compera anche un solo prodotto tramite la piattaforma, IL REFERENTE RICEVERA' UNA COMMISSIONE. Tutto questo è applicato su una linea orizzontale infinita, per 5 livelli.

Piano compensi:

05% del prezzo di acquisto per il livello 1

04% del prezzo di acquisto per il livello 2

03% del prezzo di acquisto per il livello 3

02% del prezzo di acquisto per il livello 4

01% del prezzo di acquisto per il livello 1

Il Multilevel può diventare una seconda attività oppure l'attività principale. Non imponiamo nulla: nessuna riunione di amici e conoscenti, nessuna lista di contatti; ognuno sarà ibero di organizzarsi come meglio riterrà opportuno.

Noi GARANTIAMO LA QUALITA' DEL PRODOTTO, oltre alla nostra serietà professionale.

INCAPSULANTE EMULSIONANTE - contro inquinamento da olii

Ci rivolgiamo alle autofficine, come alle industrie, alle aziende petrolifere come anche alle società di pulizia uffici e residenze e a chiunque pulisca la propria abitazione per proporre questo formidabile prodotto per:

- Per pulire e salvare gli animali contaminati dal petrolio o da carburanti sversati in mare (gabbiani, cormorani, foche, pinguini, delfini, balene ecc..)
- per rimuovere e raccogliere oli, grassi, gasolio, benzine, petrolio greggio, solventi, liquami organici ecc..
- Non è infiammabile: versata su gasolio, benzina e solventi, evita gli incendi, non fa scivolare gli autoveicoli e contribuisce a mettere in sicurezza strade, autostrade, porti e aeroporti ecc. contaminati da sversamenti accidentali o da fuoriuscite di carburanti, oli e fluidi di motore.
- Per soffocare le fiamme: versare il prodotto su piccoli incendi.
- Per mezzi di soccorso stradale: indispensabile per carroattrezzi, Polizia stradale ecc.. per liberare velocemente le strade da olio, benzine e fluidi del motore dopo gli incidenti.
- Per cucine e ristoranti: Permette di raccogliere e pulire i pavimenti da residui di olio, grasso, sugo e bevande ecc.. Lascia le superfici pulite ed igienizzate.
- Per eliminare gli odori ed igienizzare le superfici.
- Versare su parti ghiacciate di gradini, marciapiedi ecc.. per evitare scivolamenti.
- Per pulire moli, pontili, scogli, spiagge e altre aree litorali contaminate da macchie di oli, carburanti, petrolio greggio ecc...
- Per eliminare depositi dalle pareti delle vasche in cui vivono i pesci per le coltivazioni in acquaponica.

Clicca qui: https://www.youtube.com/watch?v=Y3BghoWxGQk per un video dimostrativo.



PROMOZIONE ATTIVITA' E REALIZZAZIONE DI MANUFATTI ARTISTICI:

Start-Rec promuove le società che hanno realizzato un nuovo brevetto e le sostiene nello sviluppo.

Tramite artigiani interni o esterni all'azienda promuove e realizza altresì manufatti artistici (compreso il restauro di opere d'arte) da far conoscere all'esterno per la vendita e il sostegno dell'artigiano stesso.

RESTAURO E PITTURA:

Valenti ed esperti restauratori si occupano di salvaguardare dai danni del tempo, dipinti, tavole,icone russe e cornici d'epoca, oltre a provvedere al restauro pittorico delle tele, delle opere su tavola a legno e su rame.

A richiesta, si producono copie perfette di opere, dipinti e ritratti del '600/'700/'800, con particolare specializzazione nella pittura fiamminga e dell'800 italiano.



ESCO - Energy Service Company

Collaboriamo con una ESCO – Energy Service Company – ovvero una società per la fornitura di Servizi Energetici.

Scopo della nostra partner è Analizzare, Progettare e Gestire un processo di ottimizzazione dell'efficienza energetica di imprese o altre realtà.

Da anni nel settore, realizza, progetta ed installa impianti di produzione energetica da fonte rinnovabile.

Ha apertura di credito per complessivi 100.000.000 di euro che consente soluzioni finanziarie personalizzate per soddisfare qualsiasi esigenza del cliente.

La nostra partner investe su aziende italiane per renderle più competitive e più efficienti energeticamente.

La proposta della nostra partner consiste nel rivendere all'azienda cliente, l'energia autoprodotta a un impianto fotovoltaico / cogenerazione che la nostra partner realizzerà, esclusivamente a proprie spese presso gli spazi del sito dell'azienda cliente, garantendone l'ottimale funzionamento e la manutenzione per tutto il periodo di gestione ESCO, al termine del quale l'impianto realizzato sarà ceduto a titolo gratuito all'azienda cliente.

7 motivi per approfittare di questa opportunità:

- 1 l'energia autoprodotto dall'impianto fotovoltaico realizzato interamente dalla nostra partner, garantendo un **costo inferiore del 30% rispetto al costo chilowattora dell'attuale fornitore**. Il costo del chilowattora resterà bloccato per tutto i l periodo di gestione ESCO.
- 2 nessun investimento né garanzia o altri impegni finanziaria a carico dell'azienda cliente
- 3 sistemazione di tetti, copertura e bonifica amianto, interamente a carico della nostra partner
- 4 **no**n è richiesta la **cessione del diritto di superficie**. E' sufficiente ricevere dal proprietario l'immobile, il consenso all'accesso e all'uso gratuito degli spazi e delle superfici utilizzate per l'impianto di produzione di energia
- 5 tutti i servizi e il risparmio in **un'unica bolletta**
- 6 **ESCO si farà carico di tutti i costi** di realizzazione, di tutti i permessi e tutti gli aspetti burocratici con enti ed autorità pubbliche della installazione ed in prima persona garantisce il funzionamento ottimale, la manutenzione ordinaria e straordinaria.
- 7 riscatto dell'impianto a costo zero per l'azienda.

Ci rivolgiamo a tutte le aziende che abbiano un profilo di consumo medio – alto e dinamiche di carico poco variabili e non a carattere stagionale.

La dimensione minima degli impianti fotovoltaici da realizzare presso i clienti è ipotizzata non inferiore a 100 KWP.

La superficie di copertura fruibile deve essere di circa 1.000 mq.

Il consumo annuo di energia elettrica deve essere di almeno 300.000 kwh.

Risparmio energetico dal 6% al 20% del consumo attuale

Siamo business partner di una importante azienda nel settore del risparmio energetico.

Un prodotto nel quale crediamo moltissimo.

Si tratta di un **dispositivo di efficientamento e risparmio energetico**; garantisce un miglioramento dell'efficienza energetica degli impianti elettrici attraverso un **abbattimento dei costi** dell'energia elettrica sia di impianti esistenti che in quelli di nuova costruzione.

Il dispositivo:

- controlla e riduce o elimina le armoniche non funzionali (cosiddetti "disturbi di rete", fino al 70%)
- consente un risparmio energetico mediamente compreso tra il 6% e il 20%
- migliora il bilanciamento tra le fasi (minimo 30%)
- incrementa la vita operativa dell'impianto e delle apparecchiature elettriche
- riduce le fluttuazioni di tensione
- riduce la potenza reattiva
- migliora la qualità dell'energia
- incrementa l'efficienza delle apparecchiature elettriche
- riduce l'emissione di CO2

Il dispositivo è inserito tra i "top 100" brevetti relativi ai prodotto tecnologici ed è certificato CE ed ISO.

Il dispositivo può essere:

- monofase (6-30 kw), 20*20 cm, uso domestico
- ---- utile per:
- ----- alloggi residenziali, Comuni, negozi, concessionarie, uffici, complessi scolastici, istituti bancari
- **trifase** (20-3.000 kw), fino a 2 mt, aziende

Il dispositivo si collega direttamente all'uscita del trasformatore o del contatore per cui non necessita lavori edili per l'installazione.

E' molto utilizzato nelle aziende di packaging.



Per una prima verifica senza impegno è sufficiente che l'interessato ci invii le ultime 12 bollette elettriche. Alcune realtà che hanno già installato il nostro sistema di efficientamento energetico (a lato il risparmio energetico ottenuto): Napoli Park (17,75%) - Ina Assitalia (15,01%) - Conad (9,35%) - Sapal (8,63%) - Barone Caseificio (10,33%) - Bioplast (7,70%) - MPS (11,53%) - A&A Servizi di depurazione (7,18%) - Azienda Sanitaria dell'Alto Adige (16,53%) - Centro Commerciale Airone (6,97%) - Hotel Barbieri (12,46%) - Quasar (7,65%) - Comune di Toro (16,28%) e tante altre. In Italia il sistema è utilizzato con la formula del **noleggio operativo** - per i soggetti giuridici - con tutti i vantaggi che il noleggio stesso comporta. 55

ZERO CASH - EFFICIENTAMENTO ENERGETICO

Diamo la POSSIBILITA' di RISTRUTTURARE e BONIFICARE il TETTO del CAPANNONE della tua azienda, SENZA SOSTENERE ALCUN COSTO.

Realizziamo impianti principalmente su coperture di realtà industriali e agricole attive, ma valutiamo anche coperture di immobili anche sfitti, principalmente con amianto.

Duplice opportunità per le quali, in entrambi i casi, l'intro investimento è totalmente a carico ESCO.

- Opportunità A (PER AZIENDE ENERGIVORE) denominata ZEROCASH

Ottenere per le realtà produttive un **impianto fotovoltaico e/o a cogenerazione a titolo gratuito** con conseguenti benefici economici, ambientali, sociale e d'immagine.

Diverse aziende hanno colto questa opportunità, perché ridurre i costi è il primo passo concreto per generare liquidità.

I principali benefici per l'azienda sono:

- Risparmio immediato in bolletta fino ad un max del 30% e prezzo fisso
- Nessun investimento e nessuna garanzia richiesta
- Garanzia di performance e materiale TOP QUALITY
- BONIFICA ETERNIT E RIFACIMENTO DEI TETTI GRATUITO
- Iter burocratico semplificato e totalmente a carico nostro
- Riscatto gratuito dell'impianto dopo un periodo di ammortamento e autoconsumo medio al 60/70% (dipende dalla produzione)
- Immobile con classe energica superiore (operazione fattibile anche se immobile in affitto)
- - essere green = maggiore competitività appeal vs. target / pubblico

Un ringraziamento anche dall'ambiente.

Di seguito la procedura applicata FASE 1 (FEEDBACK IN MAX 3/5 GG)

- Inviare ultima fattura con riepilogo degli ultimi 12 mesi o ultime 6/12 fatture (imprescindibile per una corretta analisi)
- Coordinate geografiche del capannone (google maps)
- Indicazione dei metri quadrati ed eventuale presenza o meno di amianto o di tetti che necessitano un rifacimento (perimetro rosso delle aree da valutare)

Al termine della fase 1 viene inviato un report contenente l'esito dell'Audit energetico, il vantaggio economico e una proposta non vincolante.

FASE 2 (FEEDBACK IN 5/7 GG)

- due diligence tecnica ed economica

Al termine della fase 2, viene fatto lo studio di pre-fattibilità tecnica e sopralluogo per inviare offerta definitiva - contratto vincolante

FASE 3 (FEEDBACK IN 4/6 SETTIMANE)

- progettazione definitiva e richiesta permessi per l'inizio lavori

FASE 4

- costruzione e messa in esercizio dell'impianto

I tempi di esecuzione variano a seconda della dimensione, senza inficiare l'attività produttiva

Tutta l'operatività (ivi compreso l'iter burocratico) e la gestione è a carico della nostra Business Partner

- Opportunità B (PER AZIENDE NON ENERGIVORE) ed alternativa allo ZEROCASH

Possibilità di far avere diritto di superficie a titolo oneroso per poter ospitare l'impianto fotovoltaico sul tetto, più eventualmente l'energia autoconsumata e prodotta dall'impianto ad un prezzo minore di quello attualmente pagato, coniugando al risparmio l'eventuale introito dell'affitto delle sole coperture (eventuale rimozione amianto e rifacimento coperture a carico nostro con DDS gratuito anche per tetti da 250 mq. a salire)

QUESTE DUE OPERAZIONI SONO DISCIPLINATE SECONDO LA NORMATIVA SEU e FER.: L'ECOBONUS AL 110% NON C'ENTRA E NON HA EFFETTI SULLE AZIENDE

OPPORTUNITA' POST DECRETO FER

Ci rivolgiamo alle AZIENDE SUL TERRITORIO ITALIANO per l'applicazione del DECRETO FER.

Il decreto FER, del 4 luglio 2019, è in vigore dallo scorso 10 agosto 2019.

Si riferisce all'INCENTIVAZIONE DELL'ENERGIA ELETTRICA prodotti dagli IMPIANTI EOLICI ON SHORE, SOLARI, FOTOVOLTAICI IDROELETTRICI E A GAS RESIDUATI DEI PROCESSI DI DEPURAZIONE. Gazzetta Ufficiale 09.08.19

L'INVESTIMENTO E' A CARICO DELLA NOSTRA BUSINESS PARTNER.

Ci rivolgiamo anche ad aziende non energivore (leggi = che non consumano grandi quantità di energia) e ai capannoni sfitti con diritti di superficie (DDS) a titolo oneroso.

La schematizzazione allegata è per semplificare la comprensione anche se tutte le opportunità sono da analizzare singolarmente sia per posizione (e quindi l'irraggiamento) che per lo stato dell'immobile e situazione finanziaria dell'azienda.

FASE 1 (riscontro da parte nostra in massimo 7 giorni):

- coperture non inferiori ai 700/800 mq.
- inviarci le ultime 12 bollette energetiche (ad eccezione per quelli sfitti)
- coordinate geografiche del capannone (google maps) e fotografia panoramica del corpo di fabbrica interessato
- indicazione dei metri quadrati ed eventuale presenza o meno di amianto o di tetti che necessitano di rifacimento
- visura catastale, planimetria dell'immobile e certificazione di destinazione urbanistica (CDU) con indicazione dei vincoli
- dichiarazione del proprietario di assenza di abusi relativamente all'immobile oggetto di verifica.

Al termine della FASE 1 viene inviato un report contenente indicazione di una proposta non vincolante e la documentazione da ricevere per la FASE 2 congiuntamente all'ipotesi di sopralluogo.



CONSULENZA IMMOBILIARE:

Grazie ad un elevato portafoglio clienti e portafoglio immobiliare di livello medio alto, in partnership con operatori e/o aziende specializzare nel settore, offriamo la nostra assistenza nella valutazione del migliore investimento richiesto, in Italia, in Spagna, nel Principato di Monaco, in Croazia.

Immobili di pregio nelle migliori città italiane, cielo/terra, Hotel, ville d'epoca, Castelli sono parte degli immobili a nostra disposizione.

Ambasciate, Fondi di investimento, Fondi Patrimoniali, Investitori esteri sono i nostri migliori clienti e acquirenti.

La nostra assistenza prevede anche la ricerca della migliore impresa edile o del migliore artigiano per lavori di costruzione, ristrutturazione, assistenza tecnica e progettazione.

RISTRUTTURAZIONE IMMOBILIARE

Collaboriamo con un'azienda italiana che si occupa di acquistare immobili mediante raccolta fondi, assicurando un rendimento con la vendita degli stessi.

Ad esempio:

- valore investimento: euro 141.000
- rendimento garantito: 9%
- guadagno: euro 30.000
- tempo di realizzo: 6/8 mesi

Capita che l'immobile sia anche acquistato in asta.

Abbiamo appena concluso una operazione come sopra descritta.

Se interessati ad essere informati, comunicatecelo.



ASSISTENZA LEGALE:

Tramite il nostro associato Studio Legale offriamo i seguenti servizi:

- Diritto Commerciale
- Diritto Societario
- Diritto del Lavoro
- Diritto Civile
- Diritto Assicurativo
- Diritto di Famiglia (separazione e divorzi)
- Diritto dei minori
- Diritto delle successioni
- Diritto Penale
- Responsabilità civile e penale
- Consulenza stragiudiziale anche contrattuale
- Infortunistica stradale e sul lavoro
- Mediazione e arbitrati
- Recupero crediti legale
- Gratuito Patrocinio

PRIVACY 231

Avete mai verificato se la Vostra azienda sta rispettando i canoni basilari della normativa sulla Privacy?

Vi riportiamo di seguito sei semplici domande necessarie per conoscere come Vi trovate nei confronti della Privacy.

Vi ricordiamo che eventuali corsi di aggiornamento necessari all'azienda e al personale possono essere supportati economicamente dai fondi di formazione aziendale: non esitate, anche in questo caso, a contattarci per fornirVi tutte le informazioni utili.

Fate una crocetta sul SI o sul NO.

1 - Fornite l'informativa privacy aggiornata alle persone SI'	r fisiche di cui trattate i dati? NO
2 - Acquisite il consenso scritto per il trattamento dei da SI'	nti particolari o per trattamenti che lo richiedono? NO
3 - Se avete un sito web avete pubblicata una policy priv SI'	vacy a norma di legge? NO
4 - Avete in Azienda il Registro dei Trattamenti a disposi	izione per controlli e come strumento di difesa del Vs. lavoro? NO
5 - Avete avuto e/o fornito formazione in materia? SI'	NO
6 - Avete redatto e consegnato tutte le lettere d'incarico SI'	e di nomina? NO

AREA MARKETING & INVESTIMENTI
64

MARKETING STRATEGICO ITALIA ESTERO:

Un sistema di "Business Intelligence" che si rispetti deve sapere unire l'individuazione delle opportunità di sviluppo di un determinato territorio unendo, contestualmente le valutazioni di rischio che una scelta poco oculata della clientela ci potrebbe comportare.

Di conseguenza il metodo "Marketing – ponderato" interviene per verificare la solvibilità (si/no e per quanto) dei potenziali nuovi clienti (prospect) così da epurarne le liste dai

soggetti non meritevoli. Di conseguenza la scelta di nominativi "realmente" potenziali e la successiva elaborazione permette di creare, in un unico data base, due scenari:

- 1. La potenzialità di penetrazione nel mercato che l'azienda può avere in una determinata area (o in un determinato settore).
- 2. Pesare il valore potenziale dei "non clienti" (di un settore, di un elenco mirato di prospect etc..) per creare un indicatore che permetta di stabilire se 100 prospects della zona "A" valgono di più o di meno di 100prospects della zona "B".

Acquisiti i nominativi dei potenziali clienti, definito il livello di rischio (attraverso dati quali l'anzianità dell'azienda, il rating etc..) l'imprenditore che ha richiesto l'analisi può procedere ad assegnare i nominativi e/o gli obiettivi alla propria rete commerciale.

ACQUA KANGEN

Caratteristiche dell'**ACQUA KANGEN**:

- 1 antiossidante
- 2 microstrutturata
- 3 alcalinizzata

Questi 3 elementi sono molto importanti per i corpo umano sottoposto sempre a:

- A ossidazione
- B disidratazione
- C acidità

L'acqua Kangen è in grado di gestire questi 3 elementi.

l'acqua del rubinetto è resa potabile da una serie di processo chimico - fisici tra cui l'aggiunta di **CLORO che è molto ossidante**. Per quanto riguarda l'acqua in bottiglia, invece, occorre tenere conto anche dei tempi di stoccaggio, dell'esposizione al sole delle stesse.

Molti studi medici e ricerche scientifiche di tutto il mondo stanno testimoniando in favore dell'ACQUA ALCALINA IONIZZATA ANTIOSSIDANTE.

Il prodotto nasce da un'azienda giapponese che 45 anni fa approfondì una serie di **studi fatti su alcune popolazioni particolarmente longeve e prive di molte patologie.**

Gli studi evidenziarono come esse, seppur ben distanti tra loro, avevano in comune il fatto che bevessero da fonti naturali di acqua con le stesse 3 proprietà:

- alcalina
- antiossidante
- micro-strutturata

Da allora l'azienda ha iniziato a produrre dispositivi ad uso esclusivamente ospedaliero in grado di replicare quel tipo di acqua.

250 ospedali giapponesi hanno installato questo dispositivo, oggi disponibile anche ad uso domestico.



Questo dispositivo, da non confondere con i semplici depuratori d'acqua, vengono installati direttamente al rubinetto di casa, senza bisogno di alcun intervento idraulico, ed effettuano 2 passaggi dell'acqua in entrata:

- elimina cloro, ferro e sedimenti più voluminosi
- l'acqua assume delle proprietà che la rendono unica ed un elemento di notevole ausilio al riequilibrio acido basico del nostro corpo dal quale dipende la nostra salute.

1) ANTIOSSIDANTE

I cibi antiossidanti che combattono i radicali liberi sono ormai noti a tutti.

Pochi sanno, però, che i liquidi che beviamo sono ossidanti:

Sode - bibite gassate - sport ed energy drinks - acqua di rubinetto - acqua in bottiglia succhi commerciali.

E' necessario bere spremute di arance fresche, tè verde o estratti vegetali per avere un potere antiossidante.

Questo dispositivo riesce a trasformare l'acqua delle nostre case, erogando acqua ricca di idrogeno molecolare e, quindi, con un quantitativo di antiossidante 10 volte superiore a quelli di una spremuta d'arancia.

2) MICROSTRUTTURATA

Le molecole che compongono l'acqua tendono ad agglomerarsi tra di loro formando dei macro-cluster, cioè dei grandi gruppi molecolari (dalle 10 alle 13).

Questo dispositivo riesce a ridurre i cluster a soli 5/6 molecole permettendo all'acqua di essere più penetrante nelle nostre cellule. Il risultato è estremamente benefico.

3) ALCALINA

E' ormai noto in ambito medico come l'equilibrio acido-basico del nostro corpo sia essenziale per il mantenimento e il corretto funzionamento dei nostri organi e delle nostre difese.

Non è un caso che nasciamo con un corpo alcalino e moriamo con un corpo acido.

Considerato che il nostro corpo è costituito da più del 70% di acqua, l'utilizzo di un'acqua alcalina ha ancora più importanza e diventa parte integrante della nostra corretta nutrizione.

Il dispositivo è **CERTIFICATO**:

- dal Ministero della salute giapponese - ISO 13485 - ISO 9001 - ISO 14001 - Licenza di fabbricazione di apparecchiature mediche - FDA - Attestazione e raccomandazioni in esclusiva dell'Associazione Giapponese per la prevenzione delle malattie geriatriche - Gold Seal Certification dalla Water Quality Association.

INVESTIMENTO IN BENI RIFUGIO: I DIAMANTI

Oggi siamo in grado di offrirVi la nostra consulenza e assistenza per poter investire i Vostri capitali in BENI RIFUGIO.

Siamo in un periodo di rivoluzione della finanza mondiale, in Italia soprattutto grazie a queste principali cause:

- Tassi tendenti allo 0 o addirittura negativi
- Dubbi sui classici prodotti degli investitori italiani (Bot, obbligazioni della Banca sotto casa etc. etc.)
- -Grandi rientri di capitali da Voluntary Disclosure (*) e rimborso dei Bond Argentini.

Questo ha portato ad un record storico di liquidità disponibile, malgrado lo spettro del Bail In (**), che teoricamente dovrebbe spingere i risparmiatori a lasciare il minimo indispensabile sui conti correnti e a cercare strumenti di investimento alternativo.

Quale strumento alternativo, negli ultimi anni, sono i **DIAMANTI DA INVESTIMENTO**: l'investimento in diamanti è cresciuto a doppia cifra. La scelta del DIAMANTE come strumento di investimento alternativo è incentivato anche dal fatto che l'oro, che era fino a qualche anno fa BENE RIFUGIO per antonomasia, con il suo ingresso in borsa è di fatto passato nella grande famiglia degli strumenti speculativi, lasciando campo libero ai DIAMANTI.

Proprio per questo nasce l'esigenza di completare l'offerta delle soluzioni a disposizione dei proprio clienti e far loro allocare una parte del patrimonio personale in BENI RIFUGIO ovvero DIAMANTI DA INVESTIMENTO, generalmente in una percentuale compresa tra il 5 e il 25%, con un orizzonte temporale meglio lungo.

I nostri DIAMANTI DA INVESTIMENTO sono **certificati da 3 Istituti riconosciuti a livello mondiale** (GIA / IGI / HRD) e la certificazione stessa è garanzia della qualità e delle provenienza delle pietre.

Per ulteriore tranquillità, i certificatori incidono a laser il numero di certificazione direttamente sulla corona del diamante. L'allocazione di una parte del proprio patrimonio in DIAMANTI, permetterà di avere degli interessi eccezionali (minimo 4,5%) rispetto al mercato odierno, con un orizzonte temporale medio lungo (minimo 7 anni).

Es. 100.000 euro investiti oggi, tra 7 anni minimo 131.500 euro, tra 8 anni minimo 136.000 euro, 10 anni 145.000 euro.



NON DIMENTICANDO CHE:

- Non è soggetto a tassazione sull'incremento di valore (NO 26% capital gain)
- È un bene reale, riconosciuto, vendibile in tutto il mondo
- Non segue l'asse ereditario
- È un bene al portatore (deve essere accompagnato dal certificato
- La società personalizza sempre il lotto per garantirne la qualità e massima rivedibilità
- La custodia da parte della società è GRATUITA per tutta la durata

Custodiamo il bene in caveau di banche (Milano accordi Nazionali, Svizzera accordi Internazionali)

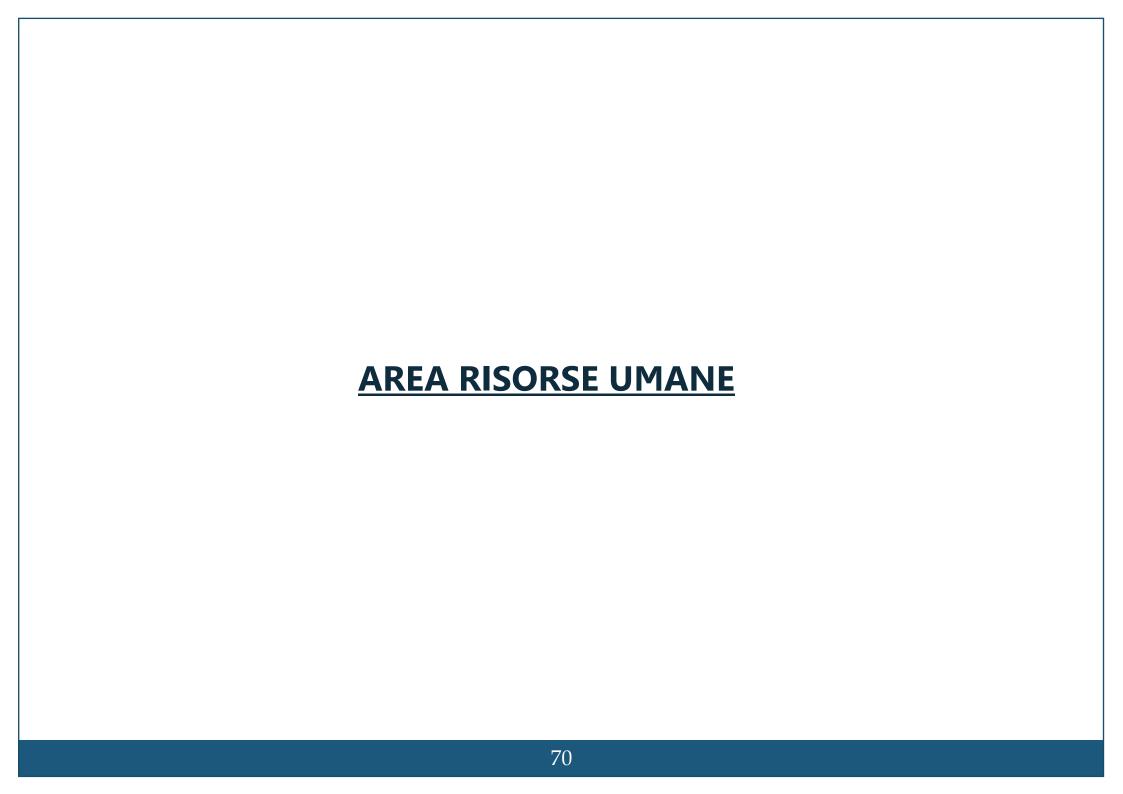
Se si sceglie questa opzione in qualsiasi momento si può richiedere il proprio lotto (consegnato entro 30 giorni), viceversa il cliente PUO' richiedere la consegna ma senza poter successivamente richiedere la custodia

- Non applichiamo nessuna commissione di ricollocamento, a differenza degli attuali concorrenti (banche) che richiedono una commissione compresa tra il 7 e il 16% sul controvalore totale

L'investimento minimo richiesto è di 5.000 euro.

Ps: oltre che di diamante da investimento, ci occupiamo di ricercare anche specifici diamanti per caratura e/o colore; forniamo anche diamanti ai gioiellieri produttori stante la scontistica molto elevata: la nostra azienda di collaborazione è al terzo anello della piramide – cava, produttore, la nostra azienda - di vendita di diamanti e questo ci permette di essere altamente concorrenziali.

- (*) La <u>Voluntary Disclosure</u> permette gli italiani che hanno interessi, attività finanziarie e patrimoni all'estero, e che sono sconosciuti all' Agenzia delle Entrate, di fare pace con il fisco e di regolarizzare la loro posizione, anche sul piano penale, pagando le imposte scontata, e di ottenere uno sconto in alcuni casi.
- (**) Il **bail-in** è uno strumento che evita il dissesto e ricostituisce il capitale di un istituto di credito attraverso la copertura delle perdite imposte agli azionisti, ai creditori (titolari di obbligazioni non garantite), ai correntisti sopra i 100 mila euro e infine tramite l'intervento, se necessario, del fondo di risoluzione, gestito nel nostro Paese da Banca d'Italia.



FORMAZIONE AZIENDALE GRATUITA

Siamo Business Partner di una importante ENTE DI FORMAZIONE.

La sua peculiarità sta nel fatto che insegnano tematiche legate al digital in maniera totalmente innovativa, per le quali ha ultimamente ricevuto importanti attestati di riconoscimento ed uno dei soci è stato nominato tra i Forbes under 30 in virtù dei risultati conseguiti con la propria azienda specializzata proprio in ambito digital.

L'ente insegna tematiche legate alla **digital transformation totalmente FINANZIATA** il che rappresenta un profondo cambio in questo settore notoriamente chiuso.

FORMAZIONE FINANZIATA

I fondi paritetici interprofessionali nazionali per la formazione continua sono organismi di natura associativa promossi dalle organizzazioni di rappresentanza delle Parti Sociali.

Le imprese possono destinare la quota dello 0,30% dei contributi versati all'INPS ad uno dei Fondi paritetici interprofessionali, attraverso le dichiarazioni contributive mensili inviate tramite modello Uniemens.

Attualmente sono operativi 19 Fondi di cui 3 dedicati ai Dirigenti.

L'adesione è completamente **GRATUITA** e si può aderire sempre.

Oltre ai corsi digital, tramite il nostro ente di formazione è possibile formare i propri dipendenti, **TOTALMENTE GRATUITO**, anche per i seguenti corsi:

- Inglese
- Team building
- Pacchetto Office
- Educazione Finanziaria
- Marketing digitale
- Risorse umane digitali
- Comunicazione digitale
- Vendite digitali





- Gestione prodotti/processi digitali
- Internazionalizzazione digitale
- Digital Soft Skill
- Manifattura digitale e Industria 4.0
- Modelli di Business digitale
- Tecnologie emergenti (IA, Blockchain, IoT etc)
- Cultura digitale
- Benessere digitale (digital wellbeing)
- Paladini digitali (cybersecurity)
- Produttività digitale
- e tanto altro ancora perchè

Perchè la formazione sarà creata su misura alle esigenze dell'azienda, indipendentemente dalle sue dimensioni, dal settore di appartenenza o dalle criticità specifiche.

Per questo la formazione aziendale per il settore del food non sarà mai uguale, ad esempio, a quella del settore dell'auto.

Benefici offerti alle Imprese:

- Analisi accurata dei bisogni e delle esigenze
- Formazione su misura, di qualità e riconosciuta
- Erogazione dei corsi direttamente in azienda
- Disponibilità dei docenti ai follow-up
- Coaching e sviluppo integrato delle risorse



START-REC



Le nostre collaborazioni





















Contatti:

Saronno (VA) – sede legale Corso Italia n. 39 – 21047 Saronno (VA) – sede operativa Via Maurilio Bossi n. 35 – 21047 Tel. +39.02.87089311 – Cell. Segreteria:+39.351.5602758

Area Finanziaria: <u>areafinanziaria@start-rec.it</u>

Area Assicurazioni: assicurazioniefidejussioni@start-rec.it

Area Marketing: marketing@start-rec.it
Area Immobiliare: immobiliare@start-rec.it
Area Legale: affarilegali@start-rec.it
Area Commodities: commodities@start-rec.it
Area Commerciale: commodities@start-rec.it

Area informazioni: info@start-rec.it

Sito internet: www.start-rec.it

Grazie per l'attenzione.

Confidando di annoverarVi presto tra i nostri clienti, porgiamo cordiali saluti

Start-Rec S.r.l.
l'Amministratore Unico
Antonella Quici
(specialist in credit management)



START-REC



www.start-rec.it